İş ve İnşaat Makineleri Dergisi

forum makina

www.forummakina.com.tr

Sayı:181



İnşaatta daralma, altyapıda yükseliş:

SEKTÖRDE YENİ DENGELER OLUŞUYOR

Madencilik sektörüne özel hamle
Volvo Mining kuruluyor!

MST **M380LC-HD**'nin ilk teslimatı ER-KA PLUS Hafriyat'a

PLATFORM SEKTÖRÜNÜN KALBİ
IPAF ZİRVESİ VE **IAPA 2026**
İLE İSTANBUL'DA ATTI



ORİJİNAL CUMMINS FARKI

Orijinal kalite yüzeyin altında saklıdır. Orijinal Cummins parçaları, operasyonlarınızın devamlılığını sağlayan eşsiz bir kalite sunar.

Tüm şüpheleri laboratuvarda bırakın. Sürekli performansı garantilemek için orijinal Cummins parçaları kullanın.

Eposta: parts.turkey@cummins.com
Tel: +90 216 581 73 00
Ziyaret: cummins.com/tr/parts

Cummins®

DÜNYAYI HAREKETE GEÇİREN KESİNTİSİZ GÜÇ

©2024 Cummins Inc.

A JOHN DEERE COMPANY

WIRTGEN GROUP

Çok Kapsamlı

www.wirtgen-group.com/technologies



CLOSE TO OUR CUSTOMERS

YOL VE MADEN TEKNOLOJİLERİ. WIRTGEN GROUP'un lider teknolojileri ile yol yapım döngüsündeki tüm işleri en iyi ve ekonomik şekilde halledebilirsiniz. VÖGELE, HAMM, KLEEMANN markalarıyla WIRTGEN GROUP'a güvenin.

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti · Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223
Gölbaşı Ankara · 0312 485 3939 · info.ankara@wirtgen-group.com **www.wirtgen-group.com/ankara**

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN



Sayı 181 - Ekim 2026

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
HYBRID İletişim Organizasyon Makina ve Otomativ San. Tic. Ltd. Şti.
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
İçerenköy Mah. Çetinkaya Sk.
Prestij Plaza No:28 D:4
Ataşehir - İstanbul / Türkiye
T. +90 216 388 80 13
G: +90 532 695 15 44
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri Müdürü
Gökhan KUYUMCU

Görsel Yönetmen
Mehmet Ali ÇELİK

Baskı
Oksijen Matbaacılık
İbrahim Karaoğlanolu Cad. No:35
Altuntaş Apt. Seyrantepe İstanbul
+90 212 283 10 15
www.oksijenbasim.com.tr

Yayın Türü
Yerel süreli yayın. Ayda bir yayımlanır. Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.

Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı, Forum Makina Dergisi'ne aittir. İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.



İNŞAATTA YENİ DENGELER

İNŞAAT sektöründe tablo giderek daha seçici hale geliyor. **Türkiye Müteahhitler Birliği**'nin Ekim 2026 raporu, sektörün uzun süren büyüme döneminin ardından yeni bir denge arayışına girdiğini gösteriyor.

Türkiye ekonomisi yılın ikinci çeyreğinde yüzde 2,3 büyürken, inşaat sektörü yüzde 1,9 daraldı ve 14 çeyrektir devam eden kesintisiz büyüme serisi sona erdi. Yüksek finansman maliyetleri, sıkı kredi koşulları ve özel sektör yatırımlarındaki yavaşlama sektör üzerindeki baskıyı artırıyor.

Ancak raporun dikkat çekici tarafı, daralmanın sektörün tamamına aynı ölçüde yayılmaması. Ağustos ayında bina inşaatı üretimi gerilerken, bina dışı yapılarda yüzde 21,8'lik güçlü bir artış kaydedildi. Yol, köprü, demiryolu, enerji ve diğer altyapı projelerindeki bu hareketlilik, iş ve inşaat makineleri sektörü açısından önemli bir potansiyel yaratıyor. Tam da bu dönemde sektörün farklı alanlarında yeni yatırımların devam ettiğini görüyoruz.

Volvo Group'un madencilik faaliyetlerini **Volvo Mining** çatısı altında toplaması, madenciliğin global üreticiler açısından ne kadar stratejik hale geldiğini gösteriyor. Yeni yapı; kamyon, iş makinesi ve otonom çözümleri aynı organizasyonda buluşturacak.

Türkiye'de ise yeni makineler doğrudan sahaya inmeye devam ediyor. **MST**'nin ağır hizmet tipi **M380LC-HD** paletli ekskavatörünün ilk teslimatı ER-KA PLUS Hafriyat'a gerçekleştirilirken, **Zoomlion**'ın Türkiye'deki ilk beton mikserleri de Mertur'un filosuna katıldı. Her iki yatırım da mevcut ekonomik koşullara rağmen doğru ürün ve doğru uygulamada yatırım iştahının sürdüğünü gösteriyor.

Bu sayımızda sektörümüz açısından önemli iki organizasyona da geniş yer ayırıyoruz. Başarıyla tamamladığımız **Platform Günleri 2026**, 25 firma ve 30 markayı yaklaşık 1.500 sektör profesyoneliyle buluşturdu. Ticari görüşmeler, ürün lansmanları ve eğitim çalışmalarıyla geçen üç gün, personel yükseltici platform sektöründeki dinamizmi bir kez daha ortaya koydu.

Ardından uzun bir aradan sonra **IPAF Zirvesi ve IAPA Ödülleri**'nin İstanbul'da düzenlenmesi, Türkiye platform sektörünün uluslararası görünürlüğü açısından önemli bir gelişme oldu. Dünyanın farklı ülkelerinden gelen sektör profesyonellerinin buluştuğu organizasyonda güvenlik, eğitim ve dijitalleşme öne çıkan başlıklar oldu.

Önümüzde kolay bir dönem olmayabilir. Ancak **TMB** raporunun da gösterdiği gibi sektörün tamamı aynı yönde hareket etmiyor. Daralan alanların yanında büyüyen, yatırım çeken ve yeni fırsatlar yaratan segmentler var. Önümüzdeki dönemde farkı, bu yeni dengeleri doğru okuyabilenler yaratacak.

Saygılarımla

Gökhan Kuyumcu

HİDROMEK
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLERDE
AVANTAJLI KAMPANYA KOŞULLARINI KAÇIRMAYIN, İŞİNİZİ BÜYÜTÜN!
HEMEN ARAYIN 444 6 465
*Kampanya Türkiye'de, 31 Ekim 2026 tarihine kadar geçerlidir ve stoklarla sınırlıdır.
hidromek.tr Hidromek hidromekofficial HidromekTv company/hidromek hidromek.official
HİDROMEK®
Birlikte Daha Güçlüyüz

GİTMEK İSTEDİĞİNİZ SAYFAYA **TIKLAYINIZ**

6 **İMDER**
İş makineleri pazarında dalgalı seyir sürüyor

8 **TSM GLOBAL**
Finlay I-120, Mobil kırma operasyonlarında güç ve esnekliği bir araya getiriyor

10 **VOLVO GROUP**
Türkiye'ye 2,8 milyon Euro'luk yatırım

12 **CATERPILLAR**
Kompakt iş makineleri üretimine 1 milyar dolarlık yatırım

14 **TSM GLOBAL**
MAKİMSAN yol projeleri için **Ammann**'ı tercih etti

14 **DEUTZ** ve **HYPERCRAFT**
İnsansız kara araçları için güçlerini birleştiriyor

16 **LIEBHERR**
Batarya elektrikli paletli vinci Hollanda'da görev başında

18 **TürkTraktör**
Zorlu pazarda lider, geleceğe odaklı

20 **TMB**
İnşaatta daralma, altyapıda yükseliş:
Sektörde yeni dengeler oluşuyor



26 **MST**
M380LC-HD'nin ilk teslimatı ER-KA PLUS Hafriyat'a



28 **HAMM**
Silindir güvenliği artıran yeni teknoloji:
BRAKE ASSIST

30 **ZOOMLION**
IPAF Summit & IAPAs 2026'da yenilikçi platform çözümleriyle öne çıktı

32 **HİDROMEK**
Günay Ticaret Firma Sahibi **Halil Baykal**:
"Hidromek'le bir iş ortaklığımız var"

36 **TSM GLOBAL**
Göbeklitepe yolunda Ammann imzası
Günde 1 kilometrelik asfalt serimi

38 **VOLVO GROUP**
Madencilik sektörüne özel hamle:
Volvo Mining kuruluyor!



40 **IPAF**
Platform sektörünün kalbi IPAF Zirvesi ve IAPA 2026 ile İstanbul'da attı



42 **BOBCAT**
RogueX3'e Red Dot tasarım ödülü!

44 **ZOOMLION'UN**
Türkiye'deki ilk beton mikserleri Mertur'un makine parkına katıldı

46 **CASE İŞ MAKİNELERİ**
CASE CX90E ile Türkiye'de midi ekskavatör segmentine adım attı

48 **TSM GLOBAL**
Dar alanlarda büyük iş:
YANMAR SV60 yıkım sahasında!

52 **ZOOMLION TÜRKİYE**
Satış sonrası hizmetlerde de iddialı

54 **DEVELON**
32 ton sınıfında yeni hamle: **DX300LC-9**

56 **HAMM**
Ilık asfaltta gerçek zamanlı sıkıştırma kontrolü

58 **VOLVO CE**
Volvo operatörleri dünya şampiyonluğu için hünerlerini sergiledi: 2026'nın kazananı yine **Bernard Vogt!**

60 **PLATFORM GÜNLERİ 2026**
Sektör aynı sahada, ortak gündem büyüme ve güvenlik



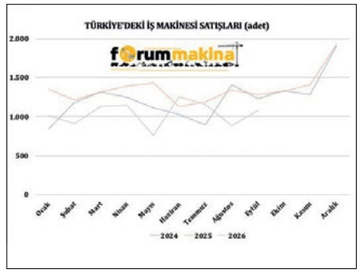


İŞ MAKİNELERİ PAZARINDA DALGALI SEYİR SÜRÜYOR

İş makineleri pazarı eylül ayında geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 15,3 daralırken, ağustos ayındaki sert düşüşün ardından daha dengeli bir görünüm sergiledi. İstif makineleri pazarı ise eylülde yüzde 13,6 büyüyerek yeniden yükselişe geçti.

İMDER (Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği) tarafından açıklanan tahmini pazar verilerine göre, eylül ayında Türkiye genelinde 1.082 adet yeni iş makinesi satıldı. Geçen yılın aynı ayında 1.278 adet olan satışlar, böylece yüzde 15,3 geriledi.

Ağustos ayında yüzde 33,7'ye ulaşan yıllık daralmanın eylülde yüzde 15,3'e gerilemesi, iş makineleri pazarındaki düşüş hızının yavaşladığını gösterdi. Ağustosta 886 adet olan satışların eylülde 1.082 adede yükselmesi de aylık bazda yüzde 22,1'lik artışa işaret etti. Bununla birlikte satışların geçen yılın aynı döneminin altında kalması, pazardaki toparlanmanın henüz güçlü bir büyüme eğilimine dönüşmediğini ortaya koydu.



Yılın ilk dokuz aylık sonuçlarında ise daralma etkisini sürdürdü. 2025 yılının ocak-eylül döneminde 11.649 adet olan toplam iş makinesi satışları, 2026'nın aynı döneminde 9.342 adede geriledi. Böylece iş makineleri pazarı yılın ilk dokuz ayında geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 19,8 küçüldü.

İSTİF MAKİNELERİNDE YENİDEN ÇİFT HANELİ BÜYÜME

İstif makineleri pazarı, ağustos ayında yaşanan gerilemenin ardından eylülde güçlü bir toparlanma sergiledi. İSDER (İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği) tarafından açıklanan verilere göre, eylül ayında Türkiye genelinde 1.201 adet yeni forklift ve diğer istif makinesi satıldı. Geçen yılın aynı ayında 1.057 adet seviyesinde bulunan satışlar, yüzde 13,6 arttı.

Yılın ilk dokuz ayında ise istif makineleri pazarı pozitif görünümünü korudu. 2025 yılının ocak-eylül döneminde 9.371 adet olan toplam satışlar, 2026'nın aynı döneminde 9.599 adede yükseldi. Böylece pazar geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 2,4 büyüme kaydetti.

Yılın kalan bölümünde enflasyondaki gelişmeler, kredi maliyetleri, finansmana erişim koşulları ve ekonomik faaliyetlerdeki seyir her iki pazar açısından da belirleyici olacak. Özellikle ertelenen yatırımların yeniden gündeme gelmesi, kamu ve özel sektör projelerinin hızlanması ve üretim faaliyetlerindeki olası toparlanma makine talebini destekleyebilir ■

İMDER 2026												
OCAK	ŞUBAT	MART	NİSAN	MAYIS	HAZİRAN	TEMMUZ	AĞUSTOS	EYLÜL	EKİM	KASIM	ARALIK	**TOPLAM**
1.011	912	1.129	1.147	763	1.259	1.153	886	1.082	•••	•••	•••	**9.342**

İSDER 2026												
OCAK	ŞUBAT	MART	NİSAN	MAYIS	HAZİRAN	TEMMUZ	AĞUSTOS	EYLÜL	EKİM	KASIM	ARALIK	**TOPLAM**
1.086	933	1.093	1.021	784	1.270	1.185	1.026	1.201	•••	•••	•••	**9.599**





FINLAY I-120, MOBİL KIRMA OPERASYONLARINDA GÜÇ VE ESNEKLİĞİ BİR ARAYA GETİRİYOR

TSM GLOBAL tarafından Türkiye pazarına sunulan Finlay I-120 paletli mobil darbeli kırıcı, güçlü kırma ünitesi, gelişmiş besleme sistemi ve farklı uygulamalara yönelik donanım seçenekleriyle dikkat çekiyor. Taş ocakçılığı, madencilik, yıkım ve geri dönüşüm sahalarında kullanılabilen model, verimli malzeme akışı ve tutarlı nihai ürün kalitesine odaklanıyor.

FINLAY I-120, paletli mobil yapısını doğrudan tahrikli kırma teknolojisiyle birleştirerek farklı çalışma koşullarına uyum sağlıyor. Doğal agregaların işlenmesinden inşaat ve yıkıntı atıklarının geri kazanımına kadar geniş bir kullanım alanı sunan makine, işletmelerin kırma operasyonlarına esneklik kazandırmayı hedefliyor.

Finlay I-120'nin merkezinde, doğrudan tahrikli ve gelişmiş elektronik kontrol sistemine sahip Terex CR038 darbeli kırma ünitesi bulunuyor. 1.033 mm rotor çapı, 1.100 mm rotor genişliği ve 1.130x800 mm giriş açıklığına sahip ünite, yüksek malzeme küçültme oranlarını ve tutarlı nihai ürün şeklini destekliyor. Hidrolik destekli çift kırıcı plakanın bağımsız olarak ayarlanabilmesi, operatörlerin kırma ayarlarını uygulama ihtiyaçlarına göre düzenlemesine imkân tanıyor.

MALZEME AKIŞINI DESTEKLEYEN BESLEME SİSTEMİ

Entegre ağır hizmet tipi titreşimli besleyici, ince malzemenin kırma öncesinde ayrılmasını sağlarken besleyici aşınma plakasındaki kavisli köşeler, yapışkan malzemelerin birikmesini azaltmaya yardımcı oluyor. Standart olarak 5m³ kapasite sunan besleme bunkeri, opsiyonel yan duvarlarla 8m³ kapasiteye ulaşabiliyor. Bunkerin hidrolik olarak katlanabilmesi ve yer seviyesinden kilitlenebilmesi, sahadaki kurulum ve toplama işlemlerini kolaylaştırıyor.

Finlay I-120, yıkım ve geri dönüşüm uygulamalarına yönelik opsiyonlarıyla farklı çalışma koşullarına uyarlanabiliyor. Opsiyonel manyetik ayırıcı, malzeme içerisindeki metal parçaların ayrılmasını destekliyor.

Makinenin 1.100 mm bant genişliğine ve 3,5 metre boşaltma yüksekliğine sahip ana konveyörü, kırılan malzemenin stoklanmasını sağlıyor. Konveyörün taşıma için hidrolik olarak alçaltılabilmesi de mobil kullanım kolaylığını artırıyor.

Finlay'in mobil kırma teknolojisini Türkiye'deki kullanıcılarla buluşturan TSM GLOBAL, markanın satış, servis ve yedek parça hizmetlerini yürütüyor. Finlay I-120 ise teknik özellikleri ve farklı uygulamalara yönelik donanım seçenekleriyle kırma süreçlerinde ürün kalitesi ve operasyonel esneklik arayan işletmelere çözüm sunuyor ■



FINLAY'IN MOBİL KIRMA VE ELEMEDE 60 YILI AŞKIN DENEYİMİ

Terex bünyesinde faaliyet gösteren Finlay, paletli mobil kırma, eleme ve geri dönüşüm ekipmanlarında 60 yılı aşkın deneyime sahip. Taş ocakçılığı, madencilik, inşaat, yıkım ve geri dönüşüm sektörlerine yönelik çözümler sunan marka; verimlilik, bakım kolaylığı ve düşük işletme maliyetlerine odaklanıyor. Finlay'in Türkiye'deki satış, servis ve yedek parça hizmetleri TSM GLOBAL tarafından yürütülüyor.





VOLVO GROUP'TAN TÜRKİYE'YE 2,8 MİLYON EURO'LUK YATIRIM

Volvo Group, Kocaeli Çayırova'da 2,8 milyon Euro yatırımla yeni Bölgesel Dağıtım Merkezi'ni hizmete açtı. Renault Trucks ve Volvo Penta markalarına hizmet verecek tesis, 20 bin farklı yedek parça referansını stoklama kapasitesi ve yüzde 30'a varan büyüme potansiyeliyle Türkiye ve Gürcistan'daki satış sonrası hizmet operasyonlarını güçlendirecek.

DAHA ÖNCE farklı bir lokasyonda yürütülen operasyonların taşındığı yeni merkez, grubun Lyon ve Uluslararası Operasyonlar bölgesindeki 11 dağıtım merkezinden biri olarak tamamen Volvo Group'a ait bağımsız bir tesis olarak faaliyet gösteriyor. Toplam 4.800 metrekarelik alana sahip merkezin 3.500 metrekaresi kapalı depolama ve operasyon alanlarından oluşuyor.

20 BİN FARKLI YEDEK PARÇA, YILLIK 2.200 TON SEVKİYAT KAPASİTESİ

Yeni dağıtım merkezi, 20 bin farklı yedek parça referansını stoklayabilecek ve yılda yaklaşık 2.200 ton sevkiyat gerçekleştirebilecek kapasiteye sahip. Mevcut operasyonların yüzde 30'a kadar büyümesine olanak tanıyan tesiste, ilerleyen dönemde değerlendirilecek dikey depolama sistemleriyle kapasitenin yüzde 25-30 oranında daha artırılması mümkün görülüyor.



Kabin, motor ve kaporta parçalarından filtre, enjektör ve bağlantı elemanlarına kadar geniş bir ürün yelpazesinin depolandığı merkez, bayi ve yetkili servis ağının ihtiyaçlarını karşılayacak. Volvo Group Türkiye, haftanın beş günü standart sevkiyat hizmetinin yanı sıra acil ihtiyaçlar için 7/24 VIP yedek parça teslimat hizmetini de sürdürüyor.

Volvo Group Servis Operasyonları ve Teknoloji Başkanı Sandra Finer, güçlü yedek parça dağıtım ağının operasyonel süreklilik açısından önemine dikkat çekerek, "Satış sonrası hizmetlerde başarının en önemli göstergelerinden biri, müşterilerimizin operasyonlarını kesintisiz sürdürebilmelerine sağladığımız katkıdır" dedi.

VOLVO PENTA'NIN ENDÜSTRİYEL UYGULAMALARINA DESTEK

Yeni merkez, Renault Trucks'ın ticari araç müşterilerinin yanı sıra Volvo Penta'nın denizcilik, endüstriyel uygulamalar ve güç çözümleri alanlarındaki satış sonrası hizmet operasyonlarını da destekleyecek.

Volvo Penta Türkiye Güç ve Enerji Çözümleri Başkanı Mehdi Kılıç, özellikle kesintisiz çalışmanın önem taşıdığı uygulamalarda doğru yedek parçaya zamanında ulaşmanın operasyonel verimlilik açısından kritik olduğunu belirtti. Kılıç, yeni yatırımla birlikte stok planlamasını pazar ihtiyaçlarına göre geliştirmeyi sürdüreceklerini ifade etti.

Renault Trucks Türkiye Başkanı Mourad Hedna ise bakım ve onarım nedeniyle araçların hizmet dışı kalmasının müşterilerin toplam sahip olma maliyetlerini etkilediğini vurguladı. Hedna, yedek parça bulunabilirliğini geliştirerek araçların mümkün olan en kısa sürede yeniden yola çıkmasını sağlamayı hedeflediklerini kaydetti ■





CATERPILLAR'DAN KOMPAKT İŞ MAKİNELERİ ÜRETİMİNE 1 MİLYAR DOLARLIK YATIRIM

Caterpillar, kompakt iş makinelerine yönelik artan talebi karşılamak amacıyla ABD'nin Kuzey Carolina eyaletinde yaklaşık 1 milyar dolarlık yatırım yapmayı planlıyor. Sanford kentinde kurulması öngörülen yeni tesisle kompakt paletli yükleyici ve teleskopik yükleyici üretim kapasitesinin artırılması hedefleniyor.



İŞ VE İNŞAAT makineleri üreticisi Caterpillar, büyüyen kompakt ekipman pazarındaki konumunu güçlendirmek üzere önemli bir yatırım hamlesine hazırlanıyor. Şirketin Cat Compact stratejisini destekleyen yatırım, küçük ölçekli müteahhitlerin ve büyüyen işletmelerin ihtiyaç duydukları makinelere daha hızlı ve kolay erişmesini amaçlıyor.

Yeni tesiste, inşaat, peyzaj, tarım ve malzeme elleçleme uygulamalarında yaygın olarak kullanılan kompakt paletli yükleyiciler (compact track loaders) ile teleskopik yükleyicilerin (telehandlers) üretimine odaklanılacak.

ARTAN TALEBE DAHA GÜÇLÜ ÜRETİM ALTYAPISIYLA YANIT

Caterpillar İnşaat Endüstrileri Grup Başkanı Rod Shurman, kompakt ekipmanlara yönelik talebin artmaya devam ettiğini belirterek, yatırımla bu müşteri segmentine daha iyi hizmet sunmayı hedeflediklerini ifade etti. Shurman, üretim kapasitesinin genişletilmesiyle müşterilerin verimliliklerini artıracak ürün, çözüm ve hizmetlere erişiminin kolaylaşacağını vurguladı.

Sanford'da kurulması planlanan modern üretim tesisinde ileri üretim teknolojileri, otomasyon, dijital üretim sistemleri ve entegre lojistik çözümlerinin kullanılması öngörülüyor. Böylece iş güvenliği, kalite ve operasyonel verimliliğin artırılması, daha bağlantılı bir üretim altyapısının oluşturulması hedefleniyor.

Caterpillar'ın Kuzey Carolina'yı tercih etmesinde bölgedeki köklü varlığı, nitelikli iş gücü ve Sanford'daki mevcut üretim deneyimi etkili oldu. Yatırımın aynı zamanda ileri üretim alanlarında yeni istihdam fırsatları oluşturması ve çalışanların otomasyon, robotik ve dijital üretim konularındaki yetkinliklerini geliştirmesi bekleniyor.

Caterpillar, bu yatırımla ABD'deki üretim faaliyetlerini güçlendirirken kompakt iş makineleri segmentinde artan müşteri talebine daha etkin yanıt vermeyi amaçlıyor ■

Kapak İçindekiler'e dön



MAKİMSAN YOL PROJELERİ İÇİN **AMMANN**'I TERCİH ETTİ



TÜRKİYE'NİN köklü yol müteahhit firmaları arasında yer alan Makimsan, yeni yatırımlarında Ammann finişer ve silindirlerini tercih etti.

Ülkemiz karayolu ağının kurulmasında önemli bir yere sahip müteahhit firmalar arasında yer alan Makimsan, İstanbul ve Kocaeli'nde sürdürmekte olduğu projeler için Ammann ABG 7820 finişerlerini tercih etti.

Şehir içi ve şehirler arası bağlantı yolları ile Kuzey Marmara Otoyolu bağlantı yollarının yapımını üslenen Makimsan, yüksek serim hızı ve kapasitesine sahip ABG 7820 serisi finişerler ile start verdi. Aynı proje kapsamında makine parkını Ammann ARX 140 serisi tandem ve ART240 serisi vabıl silindirleri de katan Makimsan, bu yeni yatırımı ile Ammann ürün grubuna duyduğu güveni göstermiş oldu.

Türkiye'de TSM Global tarafından satış ve satış sonrası hizmetleri sağlanan Ammann yol ve asfalt silindirleri sağlam yapısı, üstün performansı ve ileri teknolojisi ile yol projelerinin tercih edilen markası olmaya devam ediyor



DEUTZ VE **HYPERCRAFT** İNSANSIZ KARA ARAÇLARI İÇİN GÜÇLERİNİ BİRLEŞTİRİYOR

DEUTZ ile ABD merkezli Hypercraft, insansız kara araçları ve mobil tahrik sistemleri alanındaki iş birliklerini genişletmek üzere mutabakat zaptı imzaladı. İş birliği kapsamında DEUTZ'un hibrit tahrik, batarya ve enerji sistemlerinin Hypercraft'ın UGV platformlarında kullanımı değerlendirilecek.

İş ve inşaat makineleri sektörünün önemli motor üreticilerinden DEUTZ, Utah merkezli Hypercraft ile insansız kara araçları (UGV) alanında stratejik ortaklık için adım attı. Taraflar, Hypercraft'ın Razorback platformu başta olmak üzere farklı UGV çözümlerinde DEUTZ'un tahrik sistemlerini değerlendirmeyi planlıyor.

DEUTZ, iş birliğine içten yanmalı motorlarının yanı sıra hibrit tahrik sistemleri, bataryalar ve güç elektroniği alanındaki uzmanlığını taşıyacak. Hypercraft ise yazılım tanımlı araç mimarisi, insansız platformlar, sistem entegrasyonu ve Ar-Ge kaynaklarıyla katkı sağlayacak. Avrupa pazarı için Hypercraft platformlarının bir DEUTZ üretim tesisinde montajı ve nihai kabulü de değerlendirilen seçenekler arasında yer alıyor.

Hypercraft'ın CARBON adlı açık, yazılım tanımlı araç mimarisi ile DEUTZ'un tahrik ve enerji sistemleri portföyünün bir araya getirilmesiyle ABD, Avrupa ve diğer pazarlara yönelik yeni çözümler geliştirilmesi hedefleniyor.

1864 yılında kurulan DEUTZ'un tahrik sistemleri; inşaat makineleri, tarım makineleri, forkliftler, platformlar ve jeneratör setleri gibi çok sayıda off-highway uygulamasında kullanılıyor. Hypercraft ise yazılım tanımlı insansız kara araçları ile mühendislik, prototipleme, entegrasyon ve test süreçlerine odaklanıyor.

İmzalanan mutabakat zaptı tarafların iş birliği niyetini ortaya koyarken, bağlayıcı faaliyetlerin ayrı anlaşmalarla düzenleneceği belirtiliyor

Garrett
ADVANCING MOTION

BRANDTURBO



UYGUN DONANIMA SAHİP OLMAK BÜYÜK FARK YARATIR.
GARRETT TURBO: ŞİMDİ BÜYÜK EBATLI TURBOŞARJLARI İLE DE MEVCUTTUR.

Brand Engineering Limited
Ana Distribütör
www.brandturbo.com.tr



LIEBHERR'İN BATARYA ELEKTRİKLİ PALETLİ VİNCİ HOLLANDA'DA GÖREV BAŞINDA

Liebherr'in batarya ile çalışan LR 1130.1 unplugged paletli vinci, Hollanda'daki Brouwer savak kompleksinin yenilenmesinde görev alıyor. Elektrik bağlantısına ihtiyaç duymadan çalışabilen ve dizel versiyonuyla aynı performansı sunan vinç, düşük gürültü seviyesi ve yerel olarak sıfır emisyonlu çalışma özelliğiyle öne çıkıyor.



HOLLANDA'DA Kuzey Denizi ile Grevelingenmeer arasındaki su akışını düzenleyen Brouwer savak kompleksinin yenilenmesinde, De Klerk Werkendam şirketi Liebherr'in batarya elektrikli LR 1130.1 paletli vincini tercih etti. Proje kapsamında, 50 yıllık yapıların yenilenmesi için 23 metre uzunluğunda 162 çelik palplanş yerleştiriliyor. Yüksek derecede sıkışmış kumlu zeminde yürütülen çalışmalarda vinç, çalışma dubası üzerinden palplanşların hassas şekilde konumlandırılmasını ve kıyıdan yapı malzemelerinin yüklenmesini sağlıyor.

KABLOSUZ KULLANIMDA PERFORMANSTAN ÖDÜN VERMİYOR

LR 1130.1, standart şantiye elektrik beslemesiyle şarj edilebiliyor ve şarj sırasında çalışmayı sürdürebiliyor. Elektrik bağlantısı kesildiğinde batarya üzerinden kablosuz olarak çalışmaya devam eden vinç, her iki kullanım şeklinde de geleneksel dizel versiyonuyla aynı performansı ve uygulama kapasitesini koruyor.

Yerel olarak sıfır emisyonlu çalışma özelliğinin yanı sıra düşük gürültü seviyesi de makinenin önemli avantajları arasında bulunuyor. Liebherr'in verilerine göre, rölantide çalışan üç adet kablosuz paletli vincin 16 metre mesafeden oluşturduğu ses basınç seviyesi, 1 metre mesafeden duyulan normal bir konuşmaya eşdeğer. Proje yöneticileri ve operatörler, elektrikli makinelerin düşük gürültü ve emisyon seviyelerinden duydukları memnuniyeti dile getiriyor.

ELEKTRİKLİ VİNÇ, HİBRİT DUBAYLA BİRLİKTE ÇALIŞIYOR

Projede kullanılan çalışma dubası da elektrikli tahrik sistemi, elektrikli sabitleme kazıkları, batarya depolama üniteleri ve güneş panelleriyle donatılmış durumda. Kıyıdan elektrik sağlandığında sistem neredeyse tamamen yerel olarak emisyonsuz çalışıyor. Yalnızca palplanş vibratörünün hidrolik güç ünitesinde dizel yakıt kullanılıyor.

Elektrikli vinç ve dubanın birlikte kullanımını Hollanda için benzersiz bir çözüm olarak değerlendiren De Klerk Werkendam, bu sistemi gelecekte de kullanmayı hedefliyor. Liebherr makinelerinin güvenilirliği, hızlı yedek parça temini ve sahadaki teknik destekten memnun kalan şirket, makine parkına yeni elektrikli vinçler eklemeyi de planlıyor





Matthieu SÉJOURNÉ / TürkTraktör Şirket Lideri

TürkTraktör ZORLU PAZARDA LİDER, GELECEĞE ODAKLI

2026 yılının ilk dokuz ayında Türkiye traktör pazarı yüzde 44 daralırken, TürkTraktör, New Holland ve Case IH markalarıyla pazardaki liderliğini sürdürdü. Bu dönemde 14 bin 913 traktör üreten şirket, Türkiye traktör üretiminin yüzde 55'ini, ihracatının ise yüzde 71'ini karşıladı.

TÜRKİYE TRAKTÖR pazarındaki daralma 2026 yılının üçüncü çeyreğinde de sektörün gündemindeki yerini korudu. TürkTraktör'ün açıkladığı finansal sonuçlara göre, yılın ilk dokuz ayında Türkiye traktör pazarı, geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 44 küçüldü. Zorlu pazar koşullarına rağmen TürkTraktör, New Holland ve Case IH markalarıyla eylül ayı sonu itibarıyla toplam yüzde 43 pazar payına ulaşarak lider konumunu korudu.

ÜRETİMİN YÜZDE 55'İ, İHRACATIN YÜZDE 71'İ TÜRKTRAKTÖR'DEN

TürkTraktör, 2026 yılının ocak-eylül döneminde toplam 14 bin 913 adet traktör üretti. Türkiye'deki traktör üretiminin yüzde 55'ini gerçekleştiren şirket, aynı dönemde ülkenin toplam traktör ihracatından da yüzde 71 pay aldı.

Yılın ilk dokuz ayında yurt içi pazarda 6 bin 176 adet traktör satışı gerçekleştiren TürkTraktör, ihracat pazarlarına ise 9 bin 225 adet traktör gönderdi.

TürkTraktör'ün 2026 yılının üçüncü çeyreğindeki toplam cirosu 11,7 milyar TL olarak gerçekleşti. Şirketin aynı dönemde faiz, amortisman ve vergi öncesi kâr (FAVÖK) marjı yüzde 8 olurken, dönem net zararı 83 milyon TL olarak açıklandı.

"Üretim ve stok seviyelerimizi talebe uygun yönetiyoruz"

TürkTraktör Şirket Lideri Matthieu Séjourné, 2026 yılının ilk dokuz ayına ilişkin değerlendirmesinde, zorlu pazar koşullarına uyum sağlamaya odaklandıklarını belirtti.

Séjourné, ***"2026 yılının ilk dokuz ayında, pazar koşullarına uyum sağlarken şirketimizin operasyonel ve finansal dayanıklılığını destekleyen alanlara odaklandık. New Holland ve Case IH markalarımızla eylül ayı sonu itibarıyla yüzde 43 pazar payına ulaştık. Fiyatlandırma disiplini, maliyet kontrolü ve hem şirketimizin hem de bayilerimizin işletme sermayesi yönetimine yönelik çalışmalarımızı sürdürdük"*** dedi.

Üretim planlaması ve stok seviyelerinin talep koşullarıyla uyumlu yönetildiğini vurgulayan Séjourné, çiftçilerin ihtiyaçlarına yanıt veren ürün ve hizmetleri geliştirmeye devam ettiklerini ifade etti.

YENİ MODELLER, HASSAS TARIM TEKNOLOJİLERİ VE DİJİTAL ÇÖZÜMLER GÜNDEMDE

Türkiye tarımının uzun vadeli potansiyeline güvendiklerini belirten Séjourné, mevcut pazar koşullarını dikkatle yönetirken gelecek dönemin fırsatlarına da hazırlandıklarını söyledi.

Yeni model ve donanım seçeneklerinin yanı sıra hassas tarım teknolojileri ve dijital çözümlere odaklandıklarını belirten Séjourné, çiftçilerin verimlilik ihtiyaçlarına yanıt vermeyi hedeflediklerini kaydetti.

Bayi ve servis ağıyla üreticilerin yanında olmaya devam edeceklerini vurgulayan Séjourné, önceliklerinin pazardaki gelişmelere karşı esnekliği korumak ve talepte oluşabilecek değişikliklere yanıt verebilecek bir yapıyla ilerlemek olduğunu ifade etti

CASE CONSTRUCTION

GÜCÜYLE SAHALARDA SÖZ SAHİBİ!

CASE 590SV Kazıcı Yükleyici; güçlü motoru, sağlam bom yapısı ve gelişmiş hidrolik teknolojileriyle zorluk nedir bilmez!

- Maksimum 119 HP'lik FPT Motor
- Yüksek Basınçlı Common-Rail Yakıt Enjeksiyon Sistemi
- Hava Süspansiyonlu, Koltuk Isıtmalı Operatör Koltuğu
- 10 Adet LED Çalışma Lambası
- Güçlendirilmiş Plakalar ile Eğimli Bom Tasarımı
- %100 Diferansiyel Kilitli Arka Aks
- Viskoz Gövdeli Soğutma Sistemi
- Elektro-Hidrolik Bom Kilidi



Koç 100

Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için
444 56 41 numaralı telefondan bizimle iletişime geçebilirsiniz.

CNH



İNŞAATTA DARALMA, ALTYAPIDA YÜKSELİŞ: SEKTÖRDE YENİ DENGELER OLUŞUYOR

Türkiye Müteahhitler Birliği'nin (TMB) Ekim 2026 İnşaat Sektörü Analizi Raporu, inşaat sektöründe büyüme ivmesinin kesintiye uğradığını ortaya koyarken, altyapı faaliyetlerinde dikkat çekici bir artış yaşandığını gösterdi. **İnşaat sektörü yılın ikinci çeyreğinde %1,9 daralırken, ağustos ayında bina dışı yapıların üretimi yıllık %21,8 arttı.** Kamu yatırımları ve deprem bölgesindeki yeniden inşa çalışmaları faaliyetleri desteklemeye devam ederken, yüksek maliyetler, finansman koşulları ve yurt dışı projelerdeki yavaşlama sektörün geleceğine ilişkin önemli sinyaller verdi.



TÜRKİYE MÜTEAHHİTLER BİRLİĞİ (TMB), Küresel Ekonominin Yeni Fay Hatları başlıklı Ekim 2026 İnşaat Sektörü Analizi Raporu'nu yayımladı. Rapora göre Türkiye ekonomisi yılın ikinci çeyreğinde %2,3 büyürken, inşaat sektörü %1,9 daralarak 14 çeyrektir devam eden kesintisiz büyüme serisini sonlandırdı.

Yüksek finansman maliyetleri, sıkı kredi koşulları ve özel sektör yatırımlarındaki yavaşlama sektörün büyümesini sınırlandırırken, kamu yatırımları ve deprem bölgesindeki yeniden inşa çalışmaları faaliyetleri desteklemeyi sürdürdü.

BİNA DIŞI YAPILARDA %21,8'LİK ARTIŞ DİKKAT ÇEKTİ

TMB raporunun öne çıkan verilerinden biri, bina inşaatı ile bina dışı yapıların üretim performansı arasındaki farklılık oldu.

TÜİK verilerine göre Ağustos 2026'da inşaat üretim endeksi yıllık %2,3, aylık %4 arttı. Bina inşaatı üretimi yıllık %0,9 gerilerken, bina dışı yapıların inşaatında %21,8'lik güçlü bir artış kaydedildi. Özel inşaat faaliyetlerindeki artış ise %0,1 ile sınırlı kaldı.

Bina dışı yapılardaki bu performans, özellikle altyapı ve mühendislik projelerinde faaliyet hacminin güçlendiğine işaret ediyor. Yol, köprü, de-

SUNWARD, TÜRKİYE'DEKİ TEK YETKİLİ DİSTRİBÜTÖRÜ
MASTAŞ İLE ARTIK DAHA GÜÇLÜ!

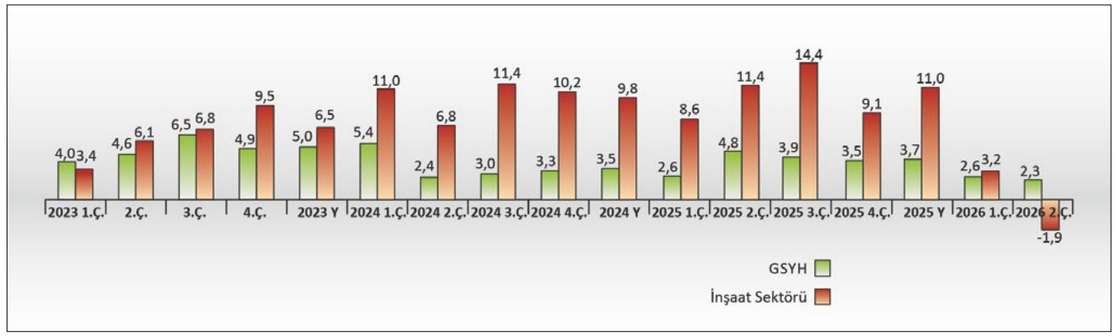


mastas®

444 27 67

mastas_sunward Mastaş - Sunward Mastaş - Sunward www.mastas-sunward.com

GSYH ve İnşaat Sektöründe Büyümenin Seyri (% puan)



Kaynak: TÜİK

miryolu, su ve enerji altyapısı gibi alanları kapsayan bu faaliyetler, aynı zamanda hafriyat, zemin hazırlığı ve malzeme taşıma ekipmanlarının yoğun kullanıldığı çalışma alanları arasında bulunuyor.

Dolayısıyla altyapı faaliyetlerindeki artış, inşaat sektörünün yanı sıra iş ve inşaat makineleri pazarının geleceği açısından da yakından izlenmesi gereken bir gelişme olarak öne çıkıyor.

KAMU YATIRIMLARI VE DEPREM BÖLGESİ SEKTÖRÜ DESTEKLİYOR

TMB raporuna göre inşaat sektörünün mevcut faaliyet hacminde kamu yatırımları ve deprem bölgesindeki yeniden inşa çalışmalarının destekleyici rolü sürüyor. Özel sektör yatırımlarında finansman maliyetleri nedeniyle temkinli yaklaşım devam ederken, kamu kaynaklı projeler önemli bir dayanak oluşturuyor.

Özellikle büyük ölçekli altyapı ve yeniden inşa projelerinin devamlılığı, sektördeki üretim kapasitesinin korunması ve faaliyetlerin sürdürülmesi açısından önem taşıyor.

Ancak yatırımların genel görünümü ihtiyatlı seyrini koruyor. Yılın ikinci çeyreğinde toplam sabit sermaye yatırımları %0,6 artarken, inşaat yatırımları %0,9 geriledi. Bu tablo, mevcut faaliyet hacmindeki hareketliliğin yeni yatırım kararlarına aynı ölçüde yansımadığını gösteriyor.

YÜKSEK MALİYETLER YATIRIM KARARLARINI ZORLAŞTIRIYOR

İnşaat sektöründe maliyet baskısı, 2026 yılının üçüncü çeyreğinde de etkisini sürdürdü. Ağustos ayında inşaat maliyet endeksi yıllık %29,59 artarken, malzeme maliyetleri %28,72, işçilik maliyetleri ise %31,20 yükseldi.

Bina dışı yapılarda maliyet artışı %31,68 ile genel inşaat maliyetlerinin üzerine çıktı. Bu alanda malzeme maliyetleri yalnızca bir ayda %4,95 arttı.

Yüksek finansman giderleriyle birleşen maliyet baskısı, müteahhitlerin yeni yatırımlarda daha seçici davranmasına neden oluyor. Projelerin maliyet ve kârlılık dengesi üzerindeki baskı, yatırım kararlarının ertelenmesine veya mevcut kaynakların daha verimli kullanılmasına yönelik arayışları beraberinde getirebiliyor.

Bu koşullar, makine ve ekipman yatırımlarında da finansman seçenekleri, işletme maliyetleri ve kiralama çözümlerinin önemini artırabilecek bir ortam oluşturuyor.



ÜRETİM ARTARKEN CİRODA GERİLEME YAŞANDI

Rapordaki önemli gelişmelerden biri de üretim ve ciro göstergelerinin farklı yönlerde hareket etmesi oldu.

Ağustos ayında inşaat üretimi aylık %4 artarken, sektörün ciro endeksi %3,7 geriledi. Ciro endeksinde yıllık bazda ise %19,2 artış kaydedildi.

Bu tablo, sektörde üretim faaliyetleri ile gelir göstergelerinin aynı hızda ilerlemediğini ortaya koyuyor. Müteahhitlerin nakit akışı, finansmana erişimi ve yeni projelere ilişkin beklentileri, önümüzdeki dönemde yatırım kararları açısından belirleyici olmaya devam edecek.

Öte yandan yeni projelere ilişkin göstergelerde hareketlilik gözleniyor. 2026 yılının ilk çeyreğinde yapı ruhsatı verilen bina sayısı yıllık %19,6, daire sayısı %37 ve toplam yüzölçümü %26,1 arttı. Ancak yapı kullanma



izin belgesi verilen toplam yüzölçümündeki artış %3,5 ile sınırlı kaldı.

Ruhsatlardaki artış gelecekteki iş hacmi açısından potansiyel oluştursa da projelerin fiilen başlaması finansman ve talep koşullarına bağlı olacak. Nitekim inşaat güven endeksinin eylül ayında 83,0 seviyesinde kalması, sektördeki temkinli görünümün sürdüğüne işaret etti.

YURT DIŞINDA 4,9 MİLYAR DOLARLIK PROJE ÜSTLENİLDİ

TMB verilerine göre Türk müteahhitleri, 2026 yılının ilk dokuz ayında yurt dışında toplam 4,9 milyar ABD doları değerinde 97 proje üstlendi. Ancak küresel finansman koşulları ve jeopolitik riskler nedeniyle uluslararası proje üstlenimlerinde ivme kaybı devam etti.

Ocak-Eylül döneminde en fazla iş üstlenilen ülke yaklaşık 1,1 milyar dolarla Suudi Arabistan olurken, Romanya 670 milyon dolar, Libya ise 635,8 milyon dolarla bu ülkeyi izledi.

Özellikle Orta Doğu başta olmak üzere önemli pazarlardaki jeopolitik gelişmeler, yatırım kararları ve proje finansmanı üzerindeki belirsizlikleri artırıyor. Buna rağmen Türk müteahhitlerinin farklı coğrafyalardaki deneyimi ve uluslararası pazarlardaki güçlü konumu önemini koruyor.

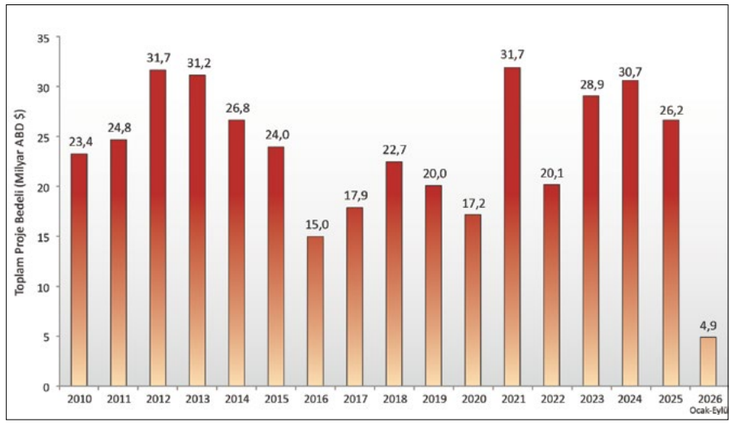
Yurt dışı projelerin seyri; müteahhitlik faaliyetlerinin yanı sıra bu projelere malzeme, ekipman ve teknoloji sağlayan sektörler açısından da belirleyici olmayı sürdürüyor.

TÜRK MÜTEAHHİTLERİ DÜNYA İKİNCİLİĞİNİ KORUDU

Yurt dışı projelerdeki yavaşlamaya rağmen Türk müteahhitlerinin küresel pazardaki güçlü konumu devam ediyor.

Engineering News-Record (ENR) tarafından yayımlanan 2026 yılı Dünyanın En Büyük 250 Uluslararası Müteahhidi listesine Türkiye'den 49 firma girdi. Türkiye, firma sayısı bakımından Çin'in ardından ikinci sıradaki yerini korudu.

Yurt Dışı Müteahhitlik Hizmetlerinde Yıllık Proje Tutarı (Milyar ABD Doları)



Kaynak: T.C. Ticaret Bakanlığı

Türk firmalarının 2025 yılı uluslararası gelirlerinde ulaştırma projeleri yaklaşık 8,79 milyar dolarla öne çıkarken, genel bina projelerinden elde edilen gelir 8,50 milyar dolar oldu. Bu iki faaliyet alanı toplam gelirlerin yaklaşık %69'unu oluşturdu.

Endüstriyel tesisler ve petrol projelerinin payı %11,8, enerji projelerinin payı ise %9,7 olarak gerçekleşti. Bu dağılım, Türk müteahhitlerinin ulaştırma ve bina projelerindeki güçlü deneyiminin yanı sıra enerji ve endüstriyel tesis yatırımlarındaki kapasitesini de ortaya koydu.

SEKTÖRÜN GELECEĞİNDE MALİYETLER VE YATIRIM KOŞULLARI BELİRLEYİCİ OLACAK

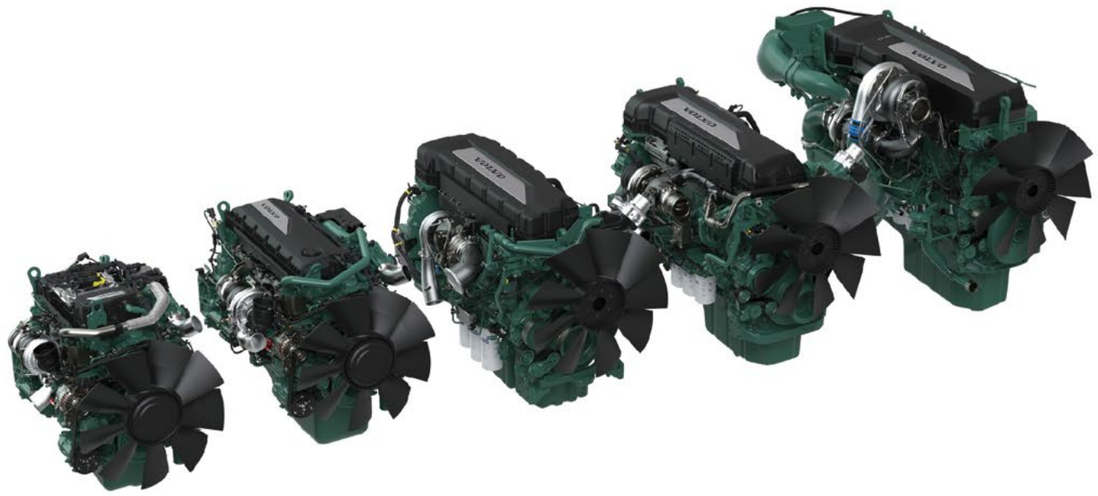


TMB'nin Ekim 2026 raporu, inşaat sektöründe faaliyet alanlarının farklı yönlerde hareket ettiği bir döneme işaret ediyor.

Bina inşaatındaki zayıflamaya karşılık altyapı faaliyetlerindeki güçlü artış, kamu yatırımlarının ve büyük ölçekli projelerin sektördeki önemini ortaya koyuyor. Diğer taraftan yüksek maliyetler, finansman koşulları ve özel sektör yatırımlarındaki temkinli yaklaşım, büyümenin önündeki temel engeller arasında yer alıyor.

Önümüzdeki dönemde inşaat sektörünün performansında kamu yatırımlarının devamlılığı, özel sektörün yatırım iştahı, finansman koşullarının seyri ve yurt dışı pazarlardaki gelişmeler belirleyici olacak ■

VOLVO PENTA



BİRLİKTE DAHA GÜÇLÜYÜZ

Volvo Penta Stage V motorları, düşük devirde yüksek tork ve maksimum güç sunar. Gelişmiş teknolojisiyle yakıt tüketimini azaltır, çalışma süresini uzatır ve işletme maliyetlerini düşürür.

Güçlü, verimli ve geleceğe hazır.



105-585 KW

Motor Modelleri ve Teknik Bilgilendirme için bizimle iletişime geçebilirsiniz.
Fatih Sultan Mehmet, Balkan Cd. No:47, 34771Ümraniye
02166557500
www.volvopenta.com

VOLVO PENTA



M380LC-HD'NİN İLK TESLİMATI ER-KA PLUS HAFRİYAT'A

MST İş Makinaları, ağır hizmet tipi paletli ekskavatörü M380LC-HD'nin ilk teslimatını ER-KA PLUS Hafriyat'a gerçekleştirdi. MST'nin paletli ekskavatör ürün gamındaki en büyük tonajlı model olan M380LC-HD, 39,7 ton çalışma ağırlığı, 230 kW güç üreten DEUTZ motoru ve 2,2 m³ standart kova kapasitesiyle öne çıkıyor.



Hamza ERDOĞAN / ER-KA PLUS Hafriyat CEO'su - Kadir ÇİFTÇİ / MST İş Makinaları - Marmara Bölge Müdürü

2006 YILINDAN BU YANA yıkım, kentsel dönüşüm, hafriyat, altyapı ve iş makinası kiralama alanlarında faaliyet gösteren ER-KA PLUS Hafriyat, 70 iş makinası ve 15 tırdan oluşan makina parkını yeni yatırımıyla genişletti. **ER-KA PLUS Hafriyat CEO'su Hamza Erdoğan** ile firmanın faaliyetlerini, yeni ekskavatörden beklentilerini ve MST ile uzun yıllara dayanan çözüm ortaklığını konuştuk.

ER-KA PLUS Hafriyat'ın temelleri nasıl atıldı? Sektöre girerken nasıl bir hedefiniz vardı?
ER-KA PLUS, kardeşlerimle birlikte kurduğumuz bir aile şirketi. 2006 yılında sektöre adım atarken hem kendi geleceğimizi hem de içinde bulunduğumuz sektörün geleceğini düşünerek yola çıktık. Amacımız, sektörde kalıcı bir yer edinmek ve uzun vadeli bir yapı oluşturmaktı. Bugün de aynı anlayışla faaliyetlerimizi sürdürüyoruz.

Bugün hangi alanlarda faaliyet gösteriyor, hangi projelerde görev alıyorsunuz?
Yıkım, kentsel dönüşüm, hafriyat, altyapı ve iş makinası kiralama alanlarında faaliyet gösteriyoruz. Esenler Belediyesi ile yürüttüğümüz çalışmaların yanı sıra özel sektörde de Türkiye'nin önde gelen kuruluşlarıyla çeşitli projelerde yer alıyoruz. Daha önce Tersane İstanbul Projesi'nde görev aldık. İstanbul dışında Ankara, Antalya ve İzmir'de de faaliyet gösteriyoruz.



Aktif projelerimiz arasında Esenler Belediyesi'nin yıkım ve kentsel dönüşüm çalışmalarına yönelik makina kiralama hizmetlerimiz ve Kadıköy ASL Projesi'ndeki hafriyat işlerimiz bulunuyor.

Farklı iş kolları ve şehirlerde yürüttüğünüz projeleri nasıl bir makina parkıyla destekliyorsunuz?
70 iş makinası ve 15 tırdan oluşan bir makina parkımız var. Deneyimli çalışma arkadaşlarımızla birlikte farklı projelerin ihtiyaçlarına cevap veriyoruz. Yürüttüğümüz işlerin gereklilikleri doğrultusunda makina parkımızı geliştiriyor, yeni yatırımlarla kapasitemizi artırıyoruz.

MST M380LC-HD'nin ilk teslimatını alan firma oldunuz. Bu yatırımın size sağlayacağı katkılara ilişkin beklentileriniz neler?
MST M380LC-HD modelini teslim alan ilk firma olmaktan mutluluk duyuyoruz. Yeni makinamızla sahadaki gücümüzü artırmayı, işlerimizi daha verimli yürütmeyi ve müşterilerimize daha iyi hizmet sunmayı hedefliyoruz.

"MST ile uzun yıllara dayanan bir geçmişimiz var"

MST ile daha önce hangi makinaları kullandınız? Bu deneyimler M380LC-HD tercihinizi nasıl etkiledi?
MST ile uzun yıllara dayanan bir geçmişimiz var. Daha önce MST 642 S kazıcı yükleyicileri ve MST MP 18.42 telehandler kullandık. Bu makinaların performansından, yakıt tüketiminden ve satış sonrası desteğinden memnun kaldık. Önceki deneyimlerimiz, yeni yatırımlarımızda da MST markasını tercih etmemizde etkili oldu.

ASKO Holding ve MST İş Makinaları ile sürdürdüğünüz çözüm ortaklığını nasıl değerlendiriyorsunuz?
ASKO Holding ve MST İş Makinaları ile uzun yıllara dayanan bir ilişkimiz var. Bugüne kadar edindiğimiz deneyimler ve karşılıklı güven, bu ilişkinin temelini oluşturuyor. Önümüzdeki dönemde de çözüm ortaklığımızın güçlenerek devam etmesini temenni ediyoruz.



"Yerli üretime yatırım yapmayı önemsiyoruz"

Yerli üretim, iş makinası yatırımlarınızda nasıl bir öneme sahip?
Yerli üretime yatırım yapmayı önemsiyoruz. Türk mühendislerinin ve çalışanlarının emeğiyle üretilen makinaları şantiyelerimizde görmek bizim için gurur verici.

ER-KA PLUS olarak büyürken ülkemizin üretimine ve istihdamına katkı sağlamaya devam etmek istiyoruz. Yerli üretimi desteklemek de bu yaklaşımımızın önemli bir parçası.

Son olarak M380LC-HD yatırımı ve iş birliğinizle ilgili eklemek istediklerinizi nelerdir?
Bu yatırımın gerçekleşmesinde emeği bulunan başta ASKO Holding olmak üzere MST İş Makinaları çalışanlarına, mühendislerine ve satış sonrası hizmetler ekibine teşekkür ediyorum.

Bu yolculuğu birlikte yürüttüğüm kardeşlerime, sahada emek veren tüm çalışma arkadaşlarımıza ve bize güvenen iş ortaklarımıza da gönülden teşekkür ediyorum.

MST M380LC-HD'nin şirketimize, çalışanlarımıza ve hizmet verdiğimiz tüm projelere hayırlı olmasını diliyorum



HAMM'DAN SİLİNDİR GÜVENLİĞİ ARTIRAN YENİ TEKNOLOJİ: BRAKE ASSIST

Hamm, asfalt serim ve sıkıştırma çalışmalarında iş güvenliğini artırmak amacıyla geliştirdiği yeni **Brake Assist** sistemini tanıttı. **LiDAR** sensörleriyle olası çarpışma risklerini algılayan sistem, gerektiğinde makinenin hızını otomatik olarak düşürüyor veya tamamen durmasını sağlıyor. İlk etapta **HX serisi** tandem silindirlerde kullanılacak teknoloji, ilerleyen dönemde diğer modellere de entegre edilecek.

YOL YAPIM şantiyelerinde iş makineleri ile saha personelinin aynı çalışma alanını paylaşması, önemli güvenlik risklerini beraberinde getiriyor. Özellikle asfalt uygulamalarında yüksek sıcaklık, yoğun makine trafiği, kısıtlı görüş alanı, gürültü ve değişken hava koşulları, operatörlerin tehlikeleri fark etmesini zorlaştırabiliyor. Hamm, bu riskleri azaltmak amacıyla geliştirdiği Brake Assist operatör destek sistemiyle şantiye güvenliğine katkı sağlamayı hedefliyor. Geleneksel uyarı sistemlerinden farklı olarak Brake Assist, yalnızca tehlikeyi bildirmekle kalmıyor, gerektiğinde otomatik frenleme yaparak olası çarpışmaların önlenmesine veya sonuçlarının en aza indirilmesine yardımcı oluyor.

LİDAR SENSÖRLERİYLE ÇEVRESİNİ SÜREKLİ İZLİYOR

Sistemin temelini, tandem silindirlerin tavanına yerleştirilen yüksek performanslı LiDAR sensörleri oluşturuyor. Makinenin çevresini gerçek zamanlı olarak tarayan sensörler, hareket güzergâhındaki insanları, nesneleri ve diğer engelleri algılıyor.

Bir engelin tanımlanan tehlike bölgesine yaklaşması durumunda Brake Assist, koşulları saniyenin çok küçük bir bölümünde değerlendirerek gerektiğinde otomatik frenleme sürecini başlatıyor. Bu değerlendirmede makinenin hareket yönü, mevcut hızı, ayarlanan çalışma genişliği, iz kaydırma miktarı ve direksiyon açısı gibi parametreler dikkate alınıyor.

ÜÇ AŞAMALI OTOMATİK FRENLEME

Brake Assist, tehlikenin durumuna göre üç aşamalı frenleme gerçekleştiriyor. İlk aşamada makinenin hızı azaltılıyor. Engelin tehlike bölgesinden uzaklaşmaması veya yaklaşmaya devam etmesi halinde kontrollü frenleme uygulanarak silindir tamamen durduruluyor. Acil durumlarda ise sistem, acil durdurma işlemini devreye alıyor.

Operatörün normal çalışma düzenine gereksiz müdahalede bulunmayacak şekilde tasarlanan sistem, beklenmedik tehlikeler karşısında ilave bir güvenlik katmanı oluşturuyor. Operatör çalışma sürecindeki kontrolünü sürdürürken Brake Assist, gerektiğinde otomatik müdahale desteği sağlıyor.

İLK OLARAK HX SERİSİNDE KULLANILACAK

Hamm, yeni Brake Assist teknolojisini ilk etapta HX serisi tandem silindirlerde kullanıma sunuyor. Sistemin ilerleyen dönemde diğer makine modellerine de entegre edilmesi planlanıyor.

Nesne algılama ve otomatik frenleme teknolojilerini bir araya getiren Brake Assist, geleneksel uyarı sistemlerinin ötesine geçerek özellikle yoğun yol yapım şantiyelerinde çalışanların ve makinelerin güvenliğini artırmayı amaçlıyor

A JOHN DEERE COMPANY

WIRTGEN GROUP



YOL İNŞAAT UZMANLARI, TEMELDEN İTİBAREN

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

İki endüstri lideri güçlerini birleştirdiğinde, yol yapımcıları için büyük şeyler olur. Kazıdan tesviyeye, frezelemeden asfaltlamaya, tüm yol yapımı ihtiyaçlarınız için tek elden ekipman tedarikçiniziz. Ve bununla kalmıyor. İşinizde ilerlemeniz için ihtiyaç duyduğunuz teknolojiye, desteğe ve hizmete ayrıcalıklı erişim elde edersiniz. Bir sonraki seviyeye ulaşmaya hazırmısınız? **Bugün bayinizle iletişime geçin.**

JOHN DEERE

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223
Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com **www.wirtgen-group.com/ankara**

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN



ZOOMLION

IPAF SUMMIT & IAPAS 2026'DA YENİLİKÇİ PLATFORM ÇÖZÜMLERİYLE ÖNE ÇIKTI

Personel yükseltici platform sektörünün önemli uluslararası buluşmalarından IPAF Summit & IAPAs 2026'ya platinyum sponsor olarak katılan ZOOMLION, sektör profesyonelleriyle bir araya geldi. Şirket, enerji verimliliği, operatör güvenliği ve sürdürülebilirlik odaklı platform çözümleriyle organizasyonda dikkat çekti.

İŞ VE İNŞAAT makineleri sektörünün küresel üreticilerinden ZOOMLION, personel yükseltici platform sektörünün uluslararası organizasyonlarından IPAF Summit & International Awards for Powered Access (IAPAs) 2026'da yerini aldı. Organizasyonun platinyum sponsorluğunu üstlenen şirket, farklı ülkelerden üreticilerin, sektör temsilcilerinin ve iş ortaklarının katıldığı etkinlikte teknolojik gelişmeler, yüksekte güvenli çalışma ve sürdürülebilirlik konularına odaklandı.

Uluslararası iş birliklerinin geliştirilmesine ve sektördeki yeniliklerin paylaşılmasına zemin hazırlayan organizasyonda ZOOMLION, mühendislik kabiliyetini ve personel yükseltici platform alanındaki çözüm odaklı yaklaşımını sektör profesyonelleriyle paylaştı.



ENERJİ VERİMLİLİĞİ VE OPERATÖR GÜVENLİĞİ ÖN PLANDA

Etkinlik kapsamında kurulan ZOOMLION standı, sektör profesyonellerinin yoğun ilgisiyle karşılaştı. Ziyaretçiler, şirketin ileri teknolojiye dayalı üretim yaklaşımı, yüksek performanslı personel yükseltici platform çözümleri ve çevre dostu teknolojileri hakkında bilgi alma fırsatı buldu.

Özellikle enerji verimliliği, operatör güvenliği ve farklı çalışma koşullarına yönelik geliştirilen çözümler, etkinlik boyunca gerçekleştirilen görüşmelerin öne çıkan başlıkları arasında yer aldı.



Güçlü Ar-Ge altyapısı ve mühendislik kabiliyetiyle platform teknolojilerini geliştirmeyi sürdüren ZOOMLION, farklı sektörlerin ve çalışma sahalarının ihtiyaçlarına yanıt vererek müşterilerinin operasyonel verimliliğini artırmayı hedefliyor.

ELEKTRİKLİ PLATFORM TEKNOLOJİLERİNE ODAKLANIYOR

Personel yükseltici platform pazarındaki varlığını güçlendirmeye devam eden ZOOMLION, elektrikli ve çevre dostu platform teknolojilerinin geliştirilmesine yönelik çalışmalarını sürdürüyor. Şirket, iş güvenliği, operasyonel verimlilik ve sürdürülebilirliği bir arada sunan çözümler geliştirmeye odaklanıyor.

IPAF Summit & IAPAs 2026'nın platinyum sponsorluğunu üstlenen ZOOMLION, uluslararası sektör organizasyonlarına verdiği desteği sürdürürken yenilikçi teknolojileri ve güvenli çalışma çözümleriyle personel yükseltici platform sektörünün gelişimine katkı sağlamayı hedefliyor

Kapak İçindekiler'e dön

ZOOMLION
YÜKSEKLERDEKİ
YENİ NESİL GÜÇ VE PERFORMANS
ZA24J
0 (212) 900 87 69
satis@zoomlion.com
www.zoomlion.com.tr
Zoomlion Türkiye



“HİDROMEK® ’LE BİR İŞ ORTAKLIĞIMIZ VAR”

Niğde ve çevresinde hafriyat, altyapı ve temel kazısı çalışmalarında faaliyet gösteren Günay Ticaret, makine parkında HİDROMEK markasını tercih ediyor. Üç kazıcı yükleyici ve iki paletli ekskavatörden oluşan HİDROMEK filosuyla farklı projelerde görev alan firmanın sahibi Halil Baykal, 2016 yılında başlayan marka deneyimini, makine tercihlerini ve satış sonrası hizmetlere ilişkin beklentilerini anlattı. Baykal, dayanıklılık ve performansın yanı sıra yerli üretim, yedek parça erişimi ve ikinci el değerinin de tercihlerinde belirleyici olduğunu vurguladı.



FİRMANIZIN geçmişinden ve faaliyet alanlarından söz eder misiniz?
1998 yılından bu yana inşaat ve hırdavat malzemeleri, elektrik ve su tesisatı malzemelerinin ticaretiyle uğraşıyoruz. Bunun yanında hafriyat ve nakliye hizmetleri veriyoruz. Merkez ofisimizin yanı sıra 2001 yılında açtığımız Bor şubemiz de bulunuyor.

Çalışmalarımız ağırlıklı olarak Niğde ve çevresinde yoğunlaşıyor. Fabrika ve bina temelleri, altyapı, elektrik ve su hatları, bahçe düzenlemeleri ve güneş enerjisi santrali projelerinde görev alıyoruz. Bölgedeki iş hacmi yeterli olduğu için genellikle Niğde dışına çıkma ihtiyacı duymuyoruz.

“İlk HİDROMEK’i sahadaki performansını görerek aldık”

Makine parkınızdaki HİDROMEK modelleri hangileri?
Makine parkımızda üç adet HMK 102 S ALPHA kazıcı yükleyici bulunuyor. Bunlar 2021, 2023 ve 2024 model. Ayrıca 2025 model HMK 230 LC ve 2026 model HMK 310 LC paletli ekskavatörlerimiz var. Toplam beş HİDROMEK iş makinesiyle farklı ölçeklerdeki projelerde çalışıyoruz. Bunların dışında forkliftlerimiz ve farklı işlerde kullandığımız ekipmanlarımız da bulunuyor.

HİDROMEK’le tanışmanız nasıl oldu?
İlk HİDROMEK makinemizi 2016 yılında aldık. Satın almadan önce farklı markalara ait kazıcı yükleyicileri kiralayıp aynı çalışma koşullarında deneme fırsatım olmuştu. HİDROMEK’in sürüş dengesi, rampadaki performansı ve kanal geçişlerindeki kabiliyeti dikkatimi çekti. Deneyimimizin ardından HİDROMEK almaya karar verdik. O günden bu yana da aynı markayla devam ediyoruz.

“Dayanıklılık ve güç bizim için önemli”

HİDROMEK makinelerinde en çok hangi özelliklerden memnunsunuz?
Özellikle makinelerin çelik konstrüksiyonunu, dayanıklılığını ve gücünü beğeniyoruz. Daha önce kullandığımız 2016 model ALPHA paketi kazıcı yükleyicimizden çok memnun kalmıştık. Yaklaşık 40 bin saate kadar kullandığımız bu makinenin motor, şanzıman ve diferansiyel gibi ana aksamlarında ciddi bir sorun yaşamadık. Elbette düzenli bakımın da bunda önemli payı var.

Yakıt tüketimi makine tercihlerinizde ne kadar etkili?
Yakıt, işletmemizin en önemli maliyet kalemleri arasında yer alıyor. Bu nedenle makinenin gücü kadar yakıt tüketimine de dikkat ediyoruz. Özellikle büyük makinelerde tüketim değerleri maliyetlerimizi doğrudan etkiliyor.

Operatörün makineyi doğru kullanması da önemli. Sürekli yüksek devirde çalışmak her zaman daha fazla verim sağlamıyor. Aksine yakıt tüketimini artırabiliyor ve makineyi gereksiz yere zorlayabiliyor. Biz performans ile işletme maliyetleri arasında denge kurmaya çalışıyoruz.



Halil BAYKAL / Günay Ticaret Firma Sahibi

“İkinci el piyasasının güçlü olması avantaj”

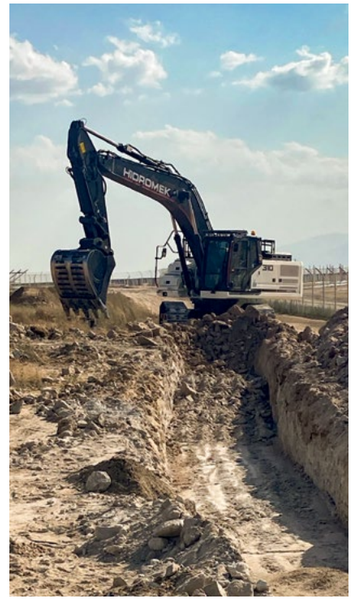
HİDROMEK’in ikinci el piyasasını nasıl değerlendiriyorsunuz?
HİDROMEK’in ikinci el piyasasını güçlü buluyorum. Marka bilinirliği sayesinde makineler alıcısını kolay bulabiliyor. Elbette doğru fiyatlandırma önemli. Biz genellikle eski makinemizi HİDROMEK’e verip yenisini alıyoruz. Bu sistem bizim için önemli bir kolaylık sağlıyor.

Şu anda makine parkımız ihtiyaçlarımızı karşılıyor. Yeni yatırım kararımızı ilerleyen dönemde üstleneceğimiz projelere göre vereceğiz.

“Satış sonrası hizmette hız çok önemli”

Satış sonrası hizmetler konusunda deneyimleriniz nasıl?
HİDROMEK’in olumlu yönlerinden biri, eski makinelerine de sahip çıkması. Bölge Yöneticiliğine ve bölge sorumlumuza kolaylıkla ulaşabiliyoruz. Sorunlarımızla ilgileniyor ve çözüm bulunması için destek oluyorlar.

HİDROMEK ile gelecek projelerinizde de çalışmaya devam edecek misiniz?
HİDROMEK’le artık yalnızca müşteri ve üretici ilişkimiz olduğunu düşünmüyoruz. Kendimizi bir iş ortağı olarak görüyoruz. Elbette geliştirilmesini istediğimiz noktalar var. Ancak genel olarak markadan memnunuz. Uzun yıllardır HİDROMEK’le çalışıyoruz ve bu ilişkiyi sürdürmek istiyoruz.



"HİDROMEK MAKİNELERİNİN GÜCÜNDEN VE DAYANIKLILIĞINDAN MEMNUNUZ"

GÜNAY TİCARET Şantiye Şefi Kaan Günay, HİDROMEK iş makineleriyle edindikleri deneyimleri değerlendirerek özellikle makinelerin gücü, dayanıklılığı ve ikinci el piyasasındaki konumundan memnun olduklarını belirtti. Günay, yakıt tüketiminde operatör kullanımının önemine de dikkat çekti.

HİDROMEK makinelerinin özellikle güç ve dayanıklılık açısından başarılı olduğunu belirten Kaan Günay, çelik konstrüksiyonun sağlamlığından ve yeni modellerin motor performansından memnun olduklarını ifade etti. Motor, şanzıman ve yürüyüş aksamlarının genel performansını olumlu değerlendiren Günay, yeni nesil makinelerin önceki modellere kıyasla güç açısından önemli avantajlar sunduğunu söyledi.





Kaan GÜNAY / Günay Ticaret Şantiye Şefi

Paletli ekskavatörlerden duydukları memnuniyete de değinen Günay, bu makinelerde bugüne kadar ciddi bir arıza yaşamadıklarını ve arıza nedeniyle servis çağırma ihtiyacı duymadıklarını aktardı.

"Yakıt tüketimi işletme maliyetlerinde belirleyici"

İş makinelerinde yakıt tüketiminin önemli bir maliyet kalemi olduğuna dikkat çeken Günay, doğru kullanım alışkanlıklarının hem verimlilik hem de makinenin korunması açısından önem taşıdığını vurguladı. Makinelerin sürekli yüksek devirde kullanılmasının her zaman daha fazla verim sağlamadığını belirten Günay, bunun yakıt tüketimini artırabileceğini ve makinenin gereksiz yere zorlanmasına yol açabileceğini ifade etti.

HİDROMEK'in ikinci el piyasasındaki konumunu da değerlendiren Günay, markanın yaygın olarak tanınmasının ikinci el satışlarını kolaylaştırdığını belirtti. Uygun fiyatlandırmayla makinelerin kısa sürede alıcı bulabildiğini ifade eden Günay, HİDROMEK'in ikinci el piyasasında güçlü bir konuma sahip olduğunu söyledi.

OPERATÖR GÖZÜYLE

"HİDROMEK'İN K4 SERİSİNİ, ÖZELLİKLE GÜÇ VE KLİMA PERFORMANSI AÇISINDAN BEĞENİYORUM"

GÜNAY TİCARET bünyesinde dört yıldır iş makinesi operatörlüğü yapan Ömer Baykal, mesleğe aynı firmada başladığını belirterek HİDROMEK HMK 102 S ALPHA kazıcı yükleyicilerle ilgili deneyimlerini paylaştı. Özellikle K4 serisinin gücünden, klima performansından ve kumanda sisteminden memnun olduğunu dile getiren Baykal, makinelerin çalışma hızını da olumlu değerlendirdi.

K4 serisinin kontrol sistemini de değerlendiren Baykal, joystick-lerde gerçekleştirilen iyileştirmelerin erişim rahatlığını artırdığını ve ataşman hızını olumlu etkilediğini belirterek, bu özelliklerin günlük çalışma deneyiminde dikkatini çektiğini söyledi.



Ömer BAYKAL / Operatör

Kapak İçindekiler'e dön

YENİ COMPACT SERİSİ
FAVORİ YARDIMCINIZ



AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM
8 m / 14 m aralığında

- Dayanıklı tasarım
- Maksimum çalışma süresi
- Güvenli ve konforlu sürüş deneyimi
- Rakipsiz servis deneyimi

ACARLAR MAKİNE
Haulotte EQUIPMENT
Anadolu Mah. Kanuni Cad. No:30 Orhanlı 34956 Tuzla-İstanbul
Tel: 0216 581 49 49 **Fax:** 0216 581 49 99



GÖBEKLİTEPE YOLUNDA AMMANN İMZASI

GÜNDE 1 KİLOMETRELİK ASFALT SERİMİ

TSM Global'in Türkiye distribütörlüğünü üstlendiği İsviçreli Ammann'ın yol ve asfalt makineleri, Göbeklitepe'ye ulaşımı kolaylaştırmak amacıyla yürütülen yol projesinde görev alıyor. Mevcut yolun bölünmüş yol standartlarına yükseltilmesini hedefleyen çalışmalarda, Ammann finişer ve silindirleriyle günde yaklaşık 20 kamyon asfalt serilerek ortalama 1 kilometrelik yol yapımı gerçekleştiriliyor.



TÜRKİYE'NİN uluslararası alanda tanınan kültürel miraslarından Göbeklitepe'ye ulaşımı kolaylaştırmak amacıyla sürdürülen yol yapım çalışmalarında, Ammann'ın asfalt serme ve sıkıştırma makineleri kullanılıyor. 21 ülkede faaliyet gösteren TSM Global'in Türkiye distribütörlüğünü yürüttüğü, 150 yıllık geçmişe sahip İsviçreli üreticinin makineleri, projenin farklı aşamalarında üstlendikleri görevlerle çalışmaların ilerlemesine katkı sağlıyor.

Bölgedeki mevcut yolun bölünmüş yol (duble yol) standartlarına yükseltilmesini kapsayan projeyle, ulaşım altyapısının güçlendirilmesi ve özellikle turizm hareketliliğinin daha rahat karşılanması amaçlanıyor. Asfalt seriminden sıkıştırmaya kadar farklı süreçlerde kullanılan Ammann makineleri, yoğun çalışma temposunda serim kalitesi ve operasyonel verimlilik açısından önemli roller üstleniyor.

BEŞ FARKLI AMMANN MODELİ SAHADA GÖREV YAPIYOR

Göbeklitepe yol projesinde Ammann'ın farklı uygulamalara yönelik geliştirdiği beş makine modeli kullanılıyor. ABG 7820 finişerler, ARX 140 tandem silindirler, ARS 130 toprak silindirleri, ART 240 pnömatik silindirler ve ARX 26 yama silindirleri, yol yapımının farklı aşamalarındaki serim ve sıkıştırma ihtiyaçlarını karşılıyor.

Sahadaki çalışmaların temposuna ilişkin bilgi veren TSM Global İş Makineleri Genel Müdür Yardımcısı Cem Bingöl, günlük yaklaşık 20 kamyon asfalt serildiğini ve ortalama 1 kilometrelik yol yapımı gerçekleştirildiğini belirtti.

Projede kullanılan makinelerin performansından memnun olduklarını ifade eden Bingöl, kullanım kolaylığı, hızlı ısınan tabla, yakıt verimliliği ve operatör konforunun iş süreçlerine sağladığı katkılara dikkat çekti.

Bingöl, yoğun çalışma koşullarında operatörün makineyi kolay ve verimli kullanabilmesinin, makine performansı kadar önem taşıdığını vurguladı.

ABG FİNİŞERLERDE "AYARLAR YÖNETİCİSİ" İLE TUTARLI SERİM

Projede görev alan Ammann ABG finişerlerin öne çıkan özellikleri arasında, operatörlerin farklı çalışma koşullarına uyum sağlamasını kolaylaştıran teknolojiler bulunuyor.

Cem Bingöl'ün verdiği bilgilere göre, ABG finişerlerde yer alan kullanıcı dostu "Ayarlar Yöneticisi" sistemi, farklı proje koşullarında standartlara uygun ve tutarlı asfalt serimi gerçekleştirilmesini destekliyor.

Finişerlerin yakıt tüketiminin ve gürültü seviyesinin azaltılmasına katkı sağlayan özellikleri de işletme verimliliği açısından önem taşıyor. Kullanım kolaylığı ve uzun ömürlü performans, Bingöl'ün özellikle dikkat çektiği diğer unsurlar arasında yer alıyor.

> *"150 yıllık mühendislik birikimini sahaya taşıyoruz"*

TSM Global İş Makineleri Genel Müdür Yardımcısı Cem Bingöl, Ammann'ın mühendislik deneyimini Türkiye genelindeki satış ve satış sonrası hizmet yapılanmalarıyla bir araya getirdiklerini belirtti.

Ammann makinelerinin Türkiye'nin farklı bölgelerindeki yol ve altyapı projelerinde kullanılmasının, sundukları çözümlerin sahadaki karşılığını görmeleri açısından değerli olduğunu ifade eden Bingöl, Göbeklitepe projesinin kendileri için ayrı bir önem taşıdığını vurguladı.



Cem BİNGÖL / TSM Global İş Mak.Gen. Md. Yard.

Bingöl, projeye ilişkin değerlendirmesinde şu ifadeleri kullandı:

"İnsanlık tarihinin en önemli arkeolojik alanlarından biri olan ve 'tarihin sıfır noktası' olarak nitelendirilen Göbeklitepe'ye ulaşımı kolaylaştırmayı hedefleyen bu projede makinelerimizin görev alması bizi ayrıca mutlu ediyor. Türkiye'nin uluslararası ölçekte tanınan kültürel miraslarından birine erişimi destekleyen bu çalışmada yer almaktan gurur duyuyoruz."

Göbeklitepe'ye ulaşım altyapısını güçlendirmeyi hedefleyen projede Ammann'ın farklı serim ve sıkıştırma ekipmanlarının bir arada kullanılması, yol yapım çalışmalarında makine çeşitliliğinin ve operasyonel verimliliğin önemini ortaya koyuyor





VOLVO GROUP'TAN MADENCİLİK SEKTÖRÜNE ÖZEL HAMLE: VOLVO MINING KURULUYOR!

Volvo Group, küresel madencilik sektöründe artan talebi karşılamak ve pazardaki konumunu güçlendirmek amacıyla yeni bir yapılanmaya gidiyor. 1 Ocak 2027'de faaliyete geçmesi planlanan Volvo Mining, grubun kamyon, iş makinesi ve otonom çözüm alanlarındaki gücünü tek çatı altında birleştirerek madencilik müşterilerine daha entegre çözümler sunmayı hedefliyor.

VOLVO GROUP, madencilik sektörüne yönelik faaliyetlerinde yeni bir dönemin kapısını aralıyor. Grup bünyesindeki farklı iş alanlarının uzmanlıklarını ve ürün portföylerini bir araya getirmek amacıyla oluşturulan Volvo Mining, Volvo Construction Equipment (Volvo CE) bünyesinde faaliyet gösterecek. Yeni yapılanmanın, Volvo kamyonlarının, iş makinelerinin ve otonom çözümlerinin maden işletmeleri ile bu alanda faaliyet gösteren yüklenicilere sunulmasında önemli bir rol üstlenmesi planlanıyor.

Madencilik sektörünün büyüme ve dönüşüm sürecine odaklanan Volvo Group, yeni organizasyonuyla müşterilerin üretkenlik, güvenlik ve operasyonel dayanıklılık konusundaki artan beklentilerine yanıt vermeyi amaçlıyor. Volvo Mining, kendisine ayrılan finansal kaynakların desteğiyle grubun madencilik sektörüne yönelik küresel ürün ve hizmet portföyünün yönetimini üstlenecek. Ayrıca grup bünyesinde yürütülen çeşitli araştırma projelerinin koordinasyonunda da görev alacak.

KAMYON, İŞ MAKİNESİ VE OTONOM ÇÖZÜMLER BİR ARADA

Madencilik operasyonlarında kazı, yükleme, taşıma ve nakliye süreçlerinin birbirleriyle uyumlu şekilde yürütülmesi, işletmeler açısından büyük önem taşıyor. Zorlu ve çoğu zaman uzak çalışma sahalarında farklı makine ve araçların birlikte görev yapması, entegre çözümlere duyulan ihtiyacı artırıyor.

Volvo Mining'in oluşturulmasında da bu ihtiyaç belirleyici rol oynuyor. Yeni yapı, Volvo Group'un iş makineleri, kamyonlar ve otonom teknolojiler alanındaki yetkinliklerini bir araya getirerek madencilik operasyonlarının farklı aşamalarına yönelik bütünleşik bir ürün ve hizmet yaklaşımı geliştirmeyi hedefliyor.

Volvo CE Başkanı Melker Jernberg, madenciliğin onlarca yıldır Volvo Group için önemli bir faaliyet alanı olduğunu vurgulayarak sektörün giderek artan stratejik öneminin daha güçlü bir odaklanmayı gerekli kıldığını belirtti. Jernberg, Volvo Mining'in grubun farklı alanlardaki yetkinliklerini bir araya getiren bir uzmanlık merkezi olarak, satış ortaklarıyla iş birliği içinde müşterilere sunulan değeri artıracağını ifade etti.



Per-Erik LINDSTRÖM / Volvo Trucks International Kıdemli Başkan Yardımcısı

Volvo Trucks Başkanı Roger Alm ise madencilik sektöründe başarının uzun vadeli ilişkiler üzerine kurulduğuna dikkat çekti. Müşterilerin yüksek performansın yanı sıra operasyonel uzmanlığa ve iş süreçlerini anlayan güvenilir iş ortaklarına önem verdiğini belirten Alm, madenciliğe odaklanan tek bir organizasyon sayesinde Volvo Group'un ürün ve hizmetlerinin daha bütüncül bir yaklaşımla sunulabileceğini vurguladı.

İlk etapta üç ülkede faaliyet gösterecek Volvo Mining'in başlangıç aşamasındaki faaliyet alanı İsveç, Norveç ve Finlandiya olacak. Yeni organizasyon, öncelikle bu üç ülkedeki maden işletmelerine ve yüklenicilere odaklanacak. Yeni yapılanmanın yönetimini üstlenecek isim de belli oldu. Halen Volvo Trucks International Kıdemli Başkan Yardımcısı olarak görev yapan Per-Erik Lindström, 1 Ocak 2027 itibarıyla Volvo Mining'in başına geçecek.

Lindström, madencilik sektöründeki dönüşümle birlikte müşterilerin üretkenliği artıracak, güvenliği güçlendirecek ve sürdürülebilirlik beklentilerini karşılayacak iş ortakları aradığını belirtti. Volvo Group'un birleşik yetkinliklerinden yararlanarak bu dönüşümde müşterilere uzun vadeli destek sunmayı amaçladıklarını ifade etti.

Volvo Mining'in faaliyete geçmesiyle birlikte Volvo Group, madencilik sektörüne yönelik farklı ürün, teknoloji ve hizmetlerini tek bir organizasyon altında yöneterek bu stratejik pazardaki konumunu güçlendirmeye odaklanacak

VOLVO MINING'İN BAŞINA PER-ERIK LINDSTRÖM GEÇİYOR





PLATFORM SEKTÖRÜNÜN KALBİ **IPAF ZİRVESİ** VE **IAPA 2026** İLE İSTANBUL'DA ATTI

2026 IPAF Zirvesi ve Uluslararası Personel Yükseltici Platform Ödülleri (IAPA), dünyanın farklı ülkelerinden sektör profesyonellerini İstanbul'da bir araya getirdi.

PLATFORMDER Yönetim Kurulu Başkanı Saruhan Günaydın'ın açılış konuşmasıyla başlayan zirvede, sektörün gelişimi ve dijitalleşme hedefleri ele alınırken, IAPA 2026 ödülleri de sahiplerini buldu.

İstanbul'da 14 Ekim'de Rent Rise tesislerine düzenlenen saha ziyaretiyle başlayan organizasyon, Şişli'deki Marriott Otel'de gerçekleştirilen IPAF Zirvesi ile devam etti. Brezilya, Şili, İngiltere ve Çin gibi dünyanın farklı noktalarından gelen temsilcilerin de aralarında bulunduğu 400 davetlinin katıldığı IAPA Gala Yemeği'nde, sektörün başarılı şirketleri, ürünleri ve profesyonelleri ödüllendirildi.

ORGANİZASYON RENT RISE SAHA ZİYARETİYLE BAŞLADI

14 Ekim 2026 tarihinde Rent Rise tesislerine düzenlenen saha ziyaretiyle başlayan organizasyonda, IPAF yetkilileri ve uluslararası misafirler şirketin satış sonrası hizmetler birimlerini, kiralama makine parkını ve operasyonel faaliyetlerini yerinde inceleme fırsatı buldu. Ziyaret, katılımcılara Türkiye'deki PYP kiralama sektörünün işleyişini ve hizmet kapasitesini yakından tanıma imkânı sundu.

SARUHAN GÜNAYDIN:

"Türkiye'yi bölgesel bir iş birliği merkezi olarak görün"

Zirvenin açılış konuşmasını gerçekleştiren PLATFORMDER Yönetim Kurulu Başkanı Saruhan Günaydın, uluslararası üreticilere, kiralama şirketlerine ve yatırımcılara Türkiye'yi yalnızca bir satış pazarı olarak değil, bölgesel iş birlikleri açısından önemli bir merkez olarak değerlendirmeleri çağrısında bulundu.

Türkiye'nin üretim, dağıtım, satış sonrası hizmetler, eğitim ve teknoloji



Saruhan GÜNAYDIN / PLATFORMDER YK. Bşk.

alanlarında önemli fırsatlar sunduğunu belirten Günaydın, ülkenin çevre bölgelerle birlikte 1,3 milyar kişilik bir pazara erişim potansiyeline sahip olduğunu vurguladı.

Türkiye'deki PYP makine parkının 2018 yılında yaklaşık 14.000 adet seviyesindeyken bugün 35.000 adede ulaştığını açıklayan Günaydın, PLATFORMDER üyesi firmaların Türkiye pazarının yaklaşık yüzde 80'ini temsil ettiğini belirtti. Makaslı platformların önemli payını koruduğunu, bomlu, hibrit ve özel amaçlı platformlara yönelik talebin ise arttığını ifade etti.

IPAF'IN GÜNDEMİNDE DİJİTALLEŞME VE EĞİTİM VAR

IPAF CEO'su Peter Douglas, zirvede yaptığı sunumda 2027 yılında PAL Kart eğitimlerinin uygulamalı sınav ve değerlendirme süreçlerinin tamamen dijital hale getirileceğini duyurdu. Ocak 2027'den itibaren ülkelerin dijital PAL Kart ve sertifika sistemine tamamen geçebileceğini belirten Douglas, 2026'da düzenlenen kart ve sertifikaların yüzde 83'ünün dijital olduğunu açıkladı.

Douglas, zorlu geçen 2025'in ardından eğitim ve üye sayılarında yeniden büyüme kaydedildiğini belirterek IPAF'ın 84 ülkede 2.045 üyeye ulaştığını söyledi. Ayrıca 500'den fazla kişinin tamamladığı Spotter (Gözcü) eğitiminin yaygınlaştırılması, operatör eğitimlerine üç yeni dil eklenmesi ve 14 ülkeden uzmanların katıldığı



Peter DOUGLAS / IPAF CEO'su

Uluslararası Eğitim Komitesi'nin kurulması gibi gelişmeleri paylaştı.

MAKSAN LIFT, TÜRKİYE'DE BİR İLKE İMZA ATTI

Zirvede Türkiye açısından öne çıkan gelişmelerden biri de Maksan Lift'in başarısı oldu. Türk üretici Maksan Lift, IPAF'ın Türkiye'deki ilk Mast Tırmanır Çalışma Platformları ve İnşaat Asansörleri Eğitim Merkezi oldu. IPAF CEO'su Peter Douglas, şirket temsilcilerini sahneye davet ederek bu önemli gelişmeden dolayı tebrik etti.

IAPA 2026 ÖDÜLLERİ SAHİPLERİNİ BULDU

IPAF ve Rental & Access International tarafından düzenlenen IAPA 2026 Ödülleri'ne dünya genelinden 140'ın üzerinde başvuru yapıldı. Toplam 13 kategoride gerçekleştirilen değerlendirmelerde güvenlik, inovasyon, sürdürülebilirlik, eğitim ve dijital dönüşüm alanlarındaki başarılar ödüllendirildi.

Türkiye'den İstanbul Vinç, Eşitlik, Çeşitlilik ve Kapsayıcılık Ödülü'nün sahibi olarak organizasyonda önemli bir başarıya imza attı. Şirket, kapsayıcı kurum kültürü ve çalışan odaklı uygulamalarıyla jüri tarafından takdir edildi.



2026 IAPA ÖDÜLLERİ KAZANANLARI

- **Yılın Platform Kiralama Şirketi:** Manlift Middle East
- **Yaşam Boyu Başarı Ödülü:** Cristian Nacht
- **Kevin O'Shea Yüksekte Güvenli Çalışmaya Katkı Ödülü:** Vietnam Rental – Safety Ecosystem
- **Dijital Gelişim Ödülü:** Trackunit ve Sunbelt Rentals UK & Ireland
- **Eşitlik, Çeşitlilik ve Kapsayıcılık Ödülü:** İstanbul Vinç
- **Yenilikçi Teknoloji Ödülü:** JLG/Power Towers – LiftPod
- **Sürdürülebilirlik Ödülü:** Clem Jacob Hire
- **Yılın Ürünü – Mast Tırmanır Platformlar ve İnşaat Asansörleri:** Alimak – Scando 650a 40-46 S
- **Yılın Ürünü – Makaslı ve Dikey Sütunlu Platformlar:** Genie – GS Slab Scissor Lift Next-Generation
- **Yılın Ürünü – Kendinden Yürür Bomlu ve Atrium Tipi Platformlar:** Platform Basket – Spider 54T
- **Yılın Ürünü – Araç Üstü ve Römorka Monte Platformlar:** Palfinger Platforms – PT 25 TJ
- **IPAF Yılın Eğitim Merkezi:** Standard Arabia Inspection
- **IPAF Yılın Eğitim Eğitmeni:** Debbie Forbes – HSS Training

Ödüllerin jüri kurulunda Dr. Ren Hui, Shaikha Ben Mahfoudh, IPAF Başkanı Kai Schliephake, Stephanie Erasmus ve PLATFORMDER Kurucusu ve Genel Sekreter Yardımcısı, IPAF Türkiye Ülke Müdürü Abdullah Tuncer yer aldı.

Bir sonraki IPAF Zirvesi ve IAPA Ödülleri, 2027 yılında Macaristan'ın başkenti Budapeşte'de gerçekleştirilecek

BOBCAT ROGUEX3'E RED DOT TASARIM ÖDÜLÜ!



Bobcat, tamamen elektrikli, otonom ve modüler konsept yükleyicisi RogueX3 ile Red Dot Award: Design Concept ödülüne layık görüldü. Geleneksel hidrolik sistemlere alternatif olarak geliştirilen yenilikçi mimarisiyle dikkat çeken RogueX3, mekanik bileşen sayısını yüzde 50'den fazla azaltan tasarımıyla geleceğin iş makinelerine yönelik yeni bir yaklaşım ortaya koyuyor.

İNŞAAT, ENDÜSTRİ ve tarım sektörlerinde kullanılan makinelerin gelecekte nasıl tasarlanabileceğine odaklanan; tamamen elektrikli, otonom ve modüler yapısıyla öne çıkan RogueX3, Bobcat'in 2024 yılındaki RogueX2 konsept modelinin ardından, aynı konsept platformuyla kazandığı ikinci ödül oldu.

MEKANİK BİLEŞEN SAYISINI YÜZDE 50'DEN FAZLA AZALTIYOR

RogueX3'ün en dikkat çekici yeniliğini, patent başvurusu devam eden arkaya monte edilmiş doğrusal aktüatörlü eğim sistemi oluşturuyor. Dünyada ilk olarak tanıtılan bu konfigürasyon, geleneksel yükleyicilerde ön tarafta bulunan hidrolik silindirlerin yerini alıyor.



Elektrikli aktüasyon sistemini makinenin yapısal bir parçası haline getiren bu yaklaşım, operatörün ileri görüş alanını iyileştirirken mekanik karmaşıklığı da azaltıyor. Bobcat'in açıkladığı bilgilere göre RogueX3'ün tasarımı, tipik bir kompakt yükleyiciye kıyasla mekanik bileşen sayısını yüzde 50'den fazla azaltıyor.

Tamamen elektrikli güç aktarma sistemine sahip RogueX3, sıfır emisyonlu çalışma için tasarlandı. Makinenin bataryasının doğrudan şasiye entegre edilmesi, ağırlık merkezini aşağı çekerken daha sade ve verimli bir makine mimarisi oluşturulmasına katkı sağlıyor.

RogueX3'ün modüler platformu ise farklı çalışma koşullarına göre yapılandırılabiliyor. Paletli veya tekerlekli yürüyüş sistemi, kabinli ya da kabinsiz çalışma seçenekleri, farklı kaldırma kolu geometrileri ve yapılandırılabilir güç sistemleri, aynı platformun çeşitli arazi koşullarına ve uygulama alanlarına uyarlanabilmesine olanak tanıyor.

OTONOM ÇALIŞMA VE UZAKTAN KONTROL BİR ARADA

RogueX3, otonom çalışma özelliklerini desteklemek amacıyla gerçek zamanlı kinematik konumlandırma (RTK), GPS navigasyonu, sensörler ve kameralardan yararlanıyor.

Makine ayrıca Bobcat'in MaxControl sistemi üzerinden uzaktan kontrol edilebiliyor. Bu sistem, iPhone veya iOS işletim sistemine sahip bir cihaz kullanılarak makinenin kabin dışından yönetilmesine imkân tanıyor.

Bobcat, gelecekte yapay zekâ destekli aydınlatma sistemleri aracılığıyla makinelerin çalışma durumlarını ve gerçekleştirmeyi planladıkları hareketleri şantiyedeki insanlara bildirebileceği teknolojiler üzerinde de çalışıyor.

Henüz araştırma ve geliştirme aşamasında bulunan ve ticari olarak satışa sunulmayan konsept makine, Bobcat'in gelecek nesil iş makinelerinde kullanılabilecek teknolojileri ve tasarım yaklaşımlarını test ettiği bir araştırma platformu olarak değerlendiriliyor. ■





ZOOMLION'IN TÜRKİYE'DEKİ İLK BETON MİKSERLERİ MERTUR'UN MAKİNE PARKINA KATILDI

Zoomlion Türkiye, pazara yeni sunduğu beton mikserlerinin ilk teslimatını **Mertur Otomotiv ve Taşımacılık A.Ş.**'ye gerçekleştirdi. Daha önce Zoomlion beton pompalarını tercih eden Mertur, 4 adetlik yeni mikser yatırımıyla makine parkını genişletti. **Mertur Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Albayrak,** yatırım kararında mevcut makinelerden edindikleri olumlu deneyimlerin, ürün kalitesinin ve satış sonrası hizmetlere duydukları güvenin belirleyici olduğunu vurguladı.

YAKLAŞIK 41 YILLIK iş hayatı deneyimine sahip Mertur Otomotiv ve Taşımacılık A.Ş. Kurucusu ve Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Albayrak, otomotiv sektöründe başlayan faaliyetlerini zamanla beton sektörüne de taşıdıklarını belirtti. Bugün Nuh Beton ile birlikte konut, fabrika, ofis ve iş merkezi projeleri başta olmak üzere farklı ölçeklerdeki yapım işlerinde görev aldıklarını ifade eden Albayrak, yatırımlarında operasyonel verimlilik, iş güvenliği ve hizmet kalitesine öncelik verdiklerini söyledi.

BETON POMPALARINDAKİ OLUMLU DENEYİM YENİ YATIRIMI GETİRDİ

Makine parkı ağırlıklı olarak beton mikserleri ve kamyon üstü beton pompalarından oluşan Mertur, beton taşımacılığında özellikle 8x2 konfigürasyonundaki mikserleri tercih ediyor. Şirketin parkında 38 metre, yaklaşık 47 metre ve 50 metre sınıfında Zoomlion beton pompaları bulunuyor. Yaklaşık 47 metrelik pompalar ağırlıklı olarak şehir merkezlerindeki yüksek katlı projelerde, 38 metrelik pompalar ise Anadolu'daki daha alçak katlı yapılarda kullanılıyor.

Zoomlion ile iş birliklerinin makineleri deneyimli ekipleriyle sahada değerlendirmeleri sonucunda başladığını belirten Albayrak, markanın beton pompalarını tercih eden ilk müşteriler arasında yer aldıklarını hatırlattı. Makinelerin sağlamlığı, dayanıklılığı ve kullanım kolaylığından memnun olduklarını ifade eden Albayrak, özellikle hızlı kurulum ve toplama özelliklerinin yoğun çalışma temposuna sahip projelerde zaman avantajı sağladığını söyledi. Manuel müdahaleye imkân tanıyan kontrol sistemlerinin de operatörlerin işini kolaylaştırdığını vurguladı.



Albayrak, *"Zoomlion beton pompalarını bugüne kadar farklı projelerimizde herhangi bir önemli sorun yaşamadan kullanmaya devam ettik. Makinelerin performansından ve operasyonel süreçlerimize sağladığı katkılardan memnunuz."* dedi.

YENİ MİKSERLERDE DAYANIKLILIK VE İŞ GÜVENLİĞİ ÖN PLANDA

Zoomlion'ın Türkiye'deki ilk beton mikseri müşterisi olmalarında, mevcut beton pompalarından edindikleri olumlu deneyimlerin önemli rol oynadığını belirten Albayrak, yeni makineleri değerlendirirken dayanıklılık, kullanıcı dostu tasarım, kullanım kolaylığı ve iş güvenliği özelliklerine odaklandıklarını söyledi.

Beton taşımacılığında operasyonel sürekliliğin büyük önem taşıdığını vurgulayan Albayrak, satın aldıkları 4 adet Zoomlion beton mikserini altyapı ve üstyapı projelerinde kullanmayı planladıklarını ifade etti. Yeni makinelerden yüksek performans, uzun ömürlü kullanım ve operasyonel verimlilik beklediklerini belirten Albayrak, operatör konforu ve sürdürülebilir işletme maliyetlerinin de yatırım kararlarında önemli kriterler olduğunu kaydetti.

ÜRETİM TEKNOLOJİSİ MARKAYA DUYULAN GÜVENİ ARTIRDI

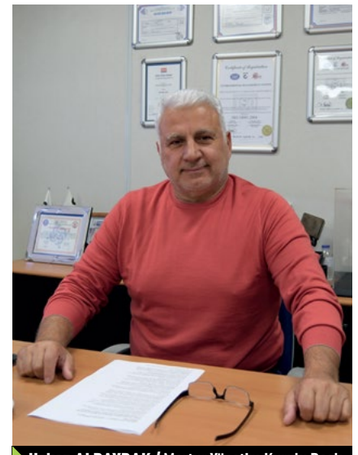
Zoomlion'ın Çin'deki üretim tesislerini ziyaret ederek üretim süreçlerini yerinde incelediklerini aktaran Albayrak, robotik üretim sistemleri, modern üretim altyapısı ve kaliteye verilen önemden etkilendiklerini söyledi.

Makine seçiminde üretim teknolojisinin de önemli olduğunu vurgulayan Albayrak, CIFA gibi uluslararası ölçekte tanınan bir markanın Zoomlion bünyesinde bulunmasını, şirketin mühendislik birikimi açısından avantaj olarak değerlendirdiklerini belirtti. Albayrak, üretim tesislerinde edindikleri izlenimlerin ve beton pompalarının sahadaki performansının yeni mikser yatırımına duydukları güveni güçlendirdiğini ifade etti.

"Satın alma sonrasında da güvenebileceğimiz bir iş ortağı arıyoruz"

Makine yatırımlarında satış sonrası hizmetlerin ve yedek parça desteğinin kritik önem taşıdığına dikkat çeken Albayrak, operasyonların aksamaması için kendi yedek parça stoklarını da hazır bulundurduklarını belirtti.

Zoomlion Türkiye ile bugüne kadar yürüttükleri satış ve satış sonrası süreçlerde olumsuz bir durum yaşamadıklarını aktaran Albayrak, markanın samimi, yapıcı ve çözüm odaklı yaklaşımından memnun olduklarını ifade etti.



Hakan ALBAYRAK / Mertur Yönetim Kurulu Başk.

Albayrak, *"Bizim için önemli olan yalnızca makinenin kalitesi değil, satın alma sonrasında da güvenebileceğimiz bir iş ortağıyla çalışmak. Zoomlion Türkiye'nin bu konudaki yaklaşımını olumlu değerlendiriyoruz."* dedi.

GELECEK YATIRIMLARDA DA ZOOMLION DEĞERLENDİRİLECEK

Türkiye'de kentsel dönüşüm, altyapı yatırımları ve finansman imkânlarının gelişmesinin inşaat ve beton sektörünü destekleyeceğini düşündüğünü belirten Albayrak, iş hacimlerinin büyümesine paralel olarak makine parklarını geliştirmeyi hedeflediklerini söyledi.

Gelecekteki yatırımlarda kalite, performans, fiyat-performans dengesi ve satış sonrası hizmetleri birlikte değerlendireceklerini vurgulayan Albayrak, Zoomlion'ın mevcut yaklaşımını sürdürmesi halinde markayı tercih seçenekleri arasında tutacaklarını ifade etti.

Mertur'un 4 adetlik yeni beton mikseri yatırımı, Zoomlion ile beton pompaları üzerinden başlayan iş birliğini farklı bir ürün grubuna taşırken markanın Türkiye beton mikseri pazarındaki ilk teslimatı olması bakımından da önem taşıyor





CASE CX90E İLE TÜRKİYE'DE MİDİ EKSKAVATÖR SEGMENTİNE ADIM ATTI

CASE İş Makineleri, KOMATEK 2026 Fuarı'nda tanıttığı CX90E modeliyle Türkiye'de midi ekskavatör segmentine ilk kez giriş yaptı. Sıfır kuyruk tasarımıyla dar alanlarda manevra kabiliyetini öne çıkaran yeni CX90E; kazı performansı, operatör konforu ve bakım kolaylığını bir arada sunarak farklı çalışma sahalarının ihtiyaçlarına yanıt veriyor.



İŞ VE İNŞAAT makineleri sektöründe farklı çalışma sahalarının ihtiyaçlarına yönelik çözümler sunan CASE İş Makineleri, ürün gamına yeni bir segment ekledi. KOMATEK 2026 Fuarı'nda Türkiye pazarına tanıtılan CX90E midi ekskavatör, markanın bu segmentteki ilk modeli olma özelliğini taşıyor. Özellikle çalışma alanının kısıtlı olduğu projeler için geliştirilen makine, kompakt tasarımını güçlü kazı performansı ve farklı uygulamalara uyum sağlayan donanımlarla destekliyor.

SIFIR KUYRUK TASARIMIYLA DAR SAHALARDA MANEVRA AVANTAJI

CX90E'nin öne çıkan özelliklerinin başında sıfır kuyruk tasarımı geliyor. Makinenin üst yapısının dönüş sırasında palet genişliğinin dışına taşmaması, özellikle hareket alanının sınırlı olduğu çalışma sahalarında önemli bir avantaj sağlıyor. Bu tasarım, şehir içi altyapı uygulamaları, yol çalışmaları, ormancılık faaliyetleri ve dar alanlarda gerçekleştirilen operasyonlarda güvenli ve hassas manevraları destekliyor.

Güçlü kazı performansıyla farklı çalışma koşullarında üretkenliği artırmayı hedefleyen CX90E, uzun arm ve obje taşıma kiti sayesinde kullanım esnekliğini de genişletiyor. Böylece makine, farklı iş gereksinimlerine uyum sağlayabilecek özellikleriyle dikkat çekiyor.

OPERATÖR KONFORU VE SAHA GÜVENLİĞİ ÖN PLANDA

CASE CX90E, operatör konforunun yanı sıra çalışma sahasında maksimum kontrol ve hâkimiyet sunuyor. Otomatik klima ve ısıtma sistemi, farklı mevsim ve hava koşullarında kabin içerisinde konforlu bir çalışma ortamı oluştururken geniş görüş açısı, operatörün çevresini daha rahat takip etmesine imkân tanıyor.

Geri görüş kamerası ve ekstra LED çalışma lambaları ise makinenin çevresindeki hareketlerin daha iyi izlenmesine yardımcı oluyor. Bu donanımlar, özellikle görüş koşullarının zorlaştığı veya manevra alanının daraldığı uygulamalarda operatörün saha hâkimiyetini destekliyor.

GÜÇLÜ ALT TAKIM VE OTOMATİK VİTES GEÇİŞİYLE FARKLI ZEMİNLERE UYUM

CX90E, zorlu çalışma koşullarında dayanıklılığı destekleyen yapısal özellikleriyle de öne çıkıyor. Hidrolik hortumların ve silindirlerin dış etkenlere karşı koruma altına alınması, makinenin kritik bileşenlerinin korunmasına katkı sağlarken güçlü alt takım yapısı çalışma sırasında stabilite sunuyor.

Makinede yer alan iki kademeli yürüyüş sistemi ve ihtiyaç duyulduğunda otomatik olarak devreye giren vites geçiş sistemi, farklı zemin koşullarına uyum sağlamayı kolaylaştırıyor. Bu özellikler, optimum çekiş gücü ve sürüş konforunu destekleyerek makinenin farklı çalışma sahalarındaki kullanım kabiliyetini artırıyor.



YATIRILABİLİR KABİNLE BAKIM NOKTALARINA HIZLI ERİŞİM

CX90E'nin dikkat çeken özelliklerinden biri de bakım ve servis süreçlerini kolaylaştıran yatırılabilir kabin tasarımı. Kabinin yatırılmasıyla bakım noktalarına yer seviyesinden ve tek kişiyle erişim sağlanabiliyor. Bu özellik, rutin bakım işlemlerinin daha hızlı ve güvenli gerçekleştirilmesine yardımcı oluyor.

Makinede kullanılan ters fan sistemi, soğutma grubunun temiz kalmasını desteklerken elektrikli yakıt ikmal pompası günlük yakıt dolum işlemlerini pratikleştiriyor. Bakım erişimini kolaylaştıran bu çözümler, makinenin çalışma sürekliliğini desteklemek amacıyla sunuluyor.

SATIŞ SONRASI HİZMETLERLE DESTEKLENEN YENİ SEGMENT

CASE İş Makineleri, CX90E ile Türkiye'de ilk kez yer aldığı midi ekskavatör segmentinde yalnızca ürün özelliklerini değil, satış sonrası hizmet altyapısını da öne çıkarıyor.

Markanın yaygın servis ağı, deneyimli teknik ekibi ve yedek parça altyapısıyla desteklenen CX90E, sahadaki operasyonların sürekliliğine katkı sağlamayı hedefliyor. CASE, güçlü satış sonrası hizmet organizasyonuyla müşterilerinin verimliliğini artırmayı ve işletme maliyetlerini optimize etmelerine destek olmayı amaçlıyor.

CX90E, sıfır kuyruk tasarımı, farklı uygulamalara yönelik donanımları ve bakım kolaylığı sunan çözümleriyle CASE İş Makineleri'nin Türkiye pazarındaki ürün yelpazesini midi ekskavatör segmentine taşıyor. Böylece marka, özellikle dar çalışma alanlarında kompaktlık, performans ve kullanım esnekliği arayan işletmelere yeni bir alternatif sunuyor ■







DAR ALANLARDA BÜYÜK İŞ:

YANMAR SV60 YIKIM SAHASINDA!

İstanbul'da hız kazanan kentsel dönüşüm çalışmaları, özellikle yoğun yapılaşmanın bulunduğu bölgelerde kompakt ve yüksek manevra kabiliyetine sahip iş makinelerinin önemini artırıyor. Kadıköy'de yıkım projeleri gerçekleştiren Harput Yıkım, zorlu çalışma koşullarında Yanmar SV60 mini ekskavatörü tercih ediyor. Firma yetkilisi Halil Karacan, 50'nin üzerinde kentsel dönüşüm projesinde edindikleri deneyimle doğru makine seçiminin, kontrollü ve verimli bir yıkım süreci için kritik rol oynadığını vurguluyor.



TÜRKİYE'DE kentsel dönüşüm projelerinin yoğunlaştığı bölgelerin başında gelen İstanbul'da, yıkım çalışmalarının güvenli, hızlı ve kontrollü şekilde yürütülmesi büyük önem taşıyor. Özellikle bitişik nizam yapıların, dar sokakların ve yoğun günlük yaşamın bir arada bulunduğu Kadıköy gibi ilçelerde, iş makinelerinin kompakt boyutları ve manevra kabiliyetleri öne çıkıyor.

TSM Global'in satış ve satış sonrası hizmetler ağıyla Türkiye pazarında yer alan Yanmar mini ekskavatörler, bu tür çalışma sahalarında sundukları çözümlerle dikkat çekiyor. Markanın kompakt sınıftaki modellerinden Yanmar SV60, Harput Yıkım'ın Kadıköy'de yürüttüğü kentsel dönüşüm projelerinde aktif olarak kullanılıyor.

HARPUT YIKIM, 50'NİN ÜZERİNDE KENTSEL DÖNÜŞÜM PROJESİNDE GÖREV ALDI

İstanbul ve çevre illerde yıkım faaliyetleri gerçekleştiren Harput Yıkım, özellikle şehir merkezlerindeki zorlu çalışma alanlarında kontrollü operasyonlara odaklanıyor. Dar parseller, bitişik yapılar ve çevresel hassasiyetler nedeniyle makine parkının doğru oluşturulması, firmanın öncelikleri arasında yer alıyor.

Harput Yıkım yetkilisi Halil Karacan, bugüne kadar 50'nin üzerinde kentsel dönüşüm projesinde görev aldıklarını belirterek, bu tür çalışmaların dikkatli bir planlama gerektirdiğini ifade ediyor.

Karacan, ***"Tüm bu süreçlerde hızlı, güvenli ve verimli çalışmak zorundaydık. Yapacağımız en ufak hata büyük sorunlar doğurabilirdi. Biz bu bilinçle makine parkımızı oluşturduk. Bu bilinçle ekipman tedariği yaptık ve bu bilinçle uzman personelimize yatırım yaptık"*** diyor.

Yanmar mini ekskavatör tercihlerini de aynı yaklaşım doğrultusunda gerçekleştirdiklerini belirten Karacan, Kadıköy'deki çalışma sahasında SV60 modelinden yararlandıklarını aktarıyor.

"Görmüş olduğunuz projede Yanmar SV60 mini ekskavatörümüz görev almakta. Dikkatli ve hassas bir yıkım sürecini hızlı ve maliyet etken şekilde sürdürmekteyiz."

DAR PARSELLERDE KOMPAKT YAPI AVANTAJI

Kentsel dönüşüm projelerinde büyük tonajlı iş makinelerinin çalışma alanına erişemediği veya yapı koşulları nedeniyle kullanılamadığı durumlarda, mini ekskavatörler önemli bir alternatif oluşturuyor.

Yanmar SV60, kompakt gövde yapısıyla dar parsellerde ve hareket alanının kısıtlı olduğu yıkım sahalarında manevra kabiliyeti sunuyor. Kat eksiltme, iç kırım ve yapı çevresindeki yıkım operasyonlarında kullanılabilen makine, kontrollü çalışma gerektiren uygulamalarda öne çıkıyor.

Hidrolik kırıcı ataşmanlarıyla betonarme yapıların ve sert zeminlerin parçalanmasında görev alabilen SV60, kırım çalışmalarının yanı sıra moloz kaldırma ve enkaz ayrıştırma süreçlerinde de kullanılıyor.

Modelin yakıt verimliliği ise yoğun çalışma temposunun bulunduğu şantiyelerde işletme maliyetlerinin kontrol altında tutulmasına katkı sağlayan özellikler arasında gösteriliyor.

VIPPS HİDROLİK SİSTEMİYLE EŞ ZAMANLI HAREKET KABİLİYETİ

Yanmar mini ekskavatörlerin teknik özellikleri arasında markanın patentli Vipps hidrolik sistemi dikkat çekiyor. Çoklu hidrolik pompa debisini çalışma koşullarına göre dengeleyen sistem, bom, arm ve ataşmanın eş zamanlı ve akıcı şekilde hareket etmesini sağlıyor.

Bu hidrolik altyapı, SV60'ın farklı ataşmanlarla çeşitli uygulamalarda kullanılabilmesine imkân tanıyor. Hidrolik kırıcılarla betonarme, taş ve asfalt yüzeylerde çalışma yapılabilirken; farklı kova seçenekleriyle temel kazısı ve yükleme operasyonları gerçekleştirilebiliyor.



Halil KARACAN - Erdal GÜVENDİR

Makinenin kullanım alanları yalnızca yıkım ve kazı çalışmalarıyla sınırlı kalmıyor. Kütük ve tomruk kavrama ataşmanlarıyla ormancılık faaliyetlerinde, süpürge ve malzeme transfer ataşmanlarıyla altyapı ve peyzaj uygulamalarında da farklı görevler üstlenebiliyor.

OPERATÖR KONFORU VE KORUMASI DA ÖN PLANDA

Yıkım sahalarında makine performansı kadar operatörün çalışma koşulları ve güvenliği de önem taşıyor. Yanmar mini ekskavatörlerde sunulan geniş görüş açılı, klimalı kabin;







ergonomik koltuk ve iklimlendirme özellikleriyle uzun süreli çalışmalarda operatör konforunu destekliyor.

ROPS ve FOPS sertifikalı kabin yapısı, çalışma sırasında ortaya çıkabilecek risklere karşı operatör koruması sağlamak üzere tasarlanırken, bom ve arm hidroliklerinde kullanılan özel silindir muhafazaları dış darbeler karşısında ilave koruma sunuyor.

"Makinemiz çalıştığı sürece biz varız"

Kentsel dönüşüm çalışmalarında iş programına bağlılığın önemine dikkat çeken Harput Yıkım yetkilisi Halil Karacan, makine seçiminde satış sonrası hizmetlerin de belirleyici olduğunu vurguluyor.

Rutin bakımların gerçekleştirilmesi ve olası arızalara hızlı müdahale edilebilmesi, firmanın operasyonel süreklilik açısından önemsediği konuların başında geliyor.

Karacan, Yanmar'ın satış sonrası hizmetlerine ilişkin memnuniyetini şu sözlerle ifade ediyor:

"Zamanla yarıştığımız kentsel dönüşüm projelerinde makinemizin gerek rutin bakımlarının gerekse olası arızalarda hızlı müdahale edilebiliyor olacağını bilmek bizleri fazlasıyla güvende hissettiriyor. Makinemiz çalıştığı sürece biz varız. O nedenle satış sonrası ile de Yanmar'ın gücü ve kalitesini yaşıyoruz."

TSM Global'in satış sonrası hizmetler ağıyla desteklenen Yanmar SV60, Harput Yıkım'ın Kadıköy'deki çalışmalarında kompakt boyutları, hidrolik performansı ve farklı ataşmanlarla çalışma kabiliyetiyle firmanın makine parkındaki yerini koruyor ■

YANMAR SV60'IN YIKIM SAHALARINDA ÖNE ÇIKAN ÖZELLİKLERİ

Kompakt tasarım: Dar parsellerde, bitişik nizam yapıların bulunduğu alanlarda ve manevra alanının sınırlı olduğu şantiyelerde çalışma imkânı.

Hidrolik kırıcı performansı: Betonarme, taş ve sert zeminlerin kırılması ile enkaz ayrıştırma uygulamalarında kullanım.

Vipps hidrolik sistemi: Bom, arm ve ataşmanın eş zamanlı, akıcı hareket etmesini destekleyen çoklu pompa debisi yönetimi.

Yakıt verimliliği: Yoğun yıkım ve yükleme çalışmalarında işletme maliyetlerinin azaltılmasına yönelik avantajlar.

Ataşman çeşitliliği: Yıkım, kazı, yükleme, ormancılık, saha temizliği ve peyzaj çalışmalarında farklı ekipmanlarla kullanım.

Operatör koruması: ROPS ve FOPS sertifikalı kabin yapısı ile hidrolik silindir muhafazaları.



HASEL HYUNDAI
HYUNDAI HX220AL
SAHADA GÜVEN VEREN
PERFORMANS!
İLETİŞİM HATTI
0850 55 00 444
hasel-hyundai-ce.com

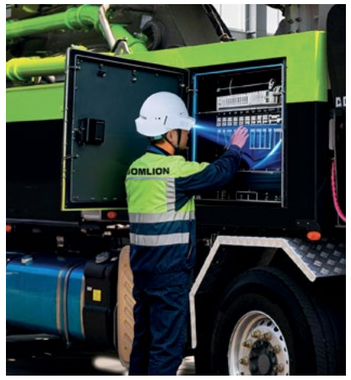


ZOOMLION TÜRKİYE

SATIŞ SONRASI HİZMETLERDE DE İDDİALI

Zoomlion Türkiye, 20 şubelik hizmet ağı, dört ana yedek parça deposu ve ürün gruplarına özel uzman teknik ekipleriyle satış sonrası hizmetlerde güçlü bir yapılanma ortaya koyuyor. Servis hizmetlerini doğrudan kendi organizasyonuyla sunan şirket, servis hattı ve **ZOOMLINK** mobil uygulamasıyla müşterilerinin operasyonel sürekliliğini desteklemeyi hedefliyor. Zoomlion Türkiye Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Harun Altun, ***"Bizim için makine satışı, müşterimizle kurduğumuz ilişkinin başlangıcıdır"*** diyerek satış sonrası hizmetlere verdikleri önemi vurguladı.





İŞ VE İNŞAAT makineleri sektöründe makinelerin performansı kadar, arıza ve bakım süreçlerinde sunulan teknik desteğin hızı ve kalitesi de önem taşıyor. Plansız makine duruşlarının iş programlarını, üretim kapasitesini ve operasyonel maliyetleri doğrudan etkilediği sektörde, güçlü satış sonrası hizmetler organizasyonu önemli bir ihtiyaç olarak öne çıkıyor.

Türkiye'deki ürün portföyü ve makine parkı genişleyen Zoomlion, satış sonrası hizmetler altyapısını da bu büyümeye paralel geliştirmeye odaklanıyor. **Zoomlion Türkiye Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Harun Altun,** temel stratejilerinin hızlı, güvenilir, erişilebilir ve sürdürülebilir çözümler sunmak olduğunu belirterek, yalnızca arızaları gidermeyi değil, önleyici bakım uygulamalarıyla makinelerin çalışma sürekliliğine katkı sağlamayı amaçladıklarını söyledi.

20 ŞUBELİK YAPILANMAYLA TÜRKİYE GENELİNDE DOĞRUDAN HİZMET

Zoomlion Türkiye, ülke genelindeki 20 şubesi aracılığıyla müşterilerine daha yakın olmayı hedefliyor. Satış sonrası hizmetlerini kendi teknik personeli ve servis altyapısıyla doğrudan sunan şirket, merkezi koordinasyon ile bölgesel yapılanmayı birlikte yürütüyor.

Servis taleplerinde makinenin konumu, arızanın niteliği, ürün grubu ve ihtiyaç duyulan teknik destek değerlendirilerek ilgili ekipler yönlendiriliyor. Acil durumlarda ise makinenin operasyonel önemi dikkate alınarak müdahale süreçleri önceliklendiriliyor.

Altun, doğrudan hizmet modelinin hem kalite kontrolü hem de müşteri taleplerine hızlı yanıt verilmesi açısından avantaj sağladığını belirterek, sahadan gelen geri bildirimleri hizmet süreçlerinin geliştirilmesinde kullandıklarını ifade etti.

HER ÜRÜN GRUBUNA ÖZEL TEKNİK UZMANLIK

Ekskavatörlerden mobil vinçlere, beton pompalarından personel yükseltici platformlara, madencilik ve tarım makinelerine uzanan geniş ürün gamı, farklı teknik uzmanlıkları beraberinde getiriyor. Zoomlion Türkiye de bu doğrultuda her ürün grubu için ayrı teknik personel yapılanmasıyla hizmet veriyor.

Bu uzmanlaşmanın arıza tespiti, bakım ve onarım süreçlerinde önemli olduğunu vurgulayan Altun, ***"Bizim için önemli olan yalnızca bir servis ekibinin sahaya ulaşması değil, o makinenin teknolojisini ve çalışma koşullarını iyi bilen doğru uzmanın müdahale etmesidir"*** dedi.

DÖRT ANA DEPOYLA YEDEK PARÇA TEDARİĞİNE ODAKLANIYOR

Zoomlion Türkiye, yedek parça organizasyonunu dört ana depo üzerinden yöneterek farklı şehirlerdeki servis noktalarına ve müşteri ihtiyaçlarına yönelik sevkiyatlar gerçekleştiriyor.

Stok planlamasında sahadaki makine parkı, ürün gruplarının teknik özellikleri, periyodik bakım ihtiyaçları ve parça tüketim eğilimleri dikkate alınıyor. Özellikle sık kullanılan bakım parçalarının erişilebilirliği ve kritik bileşenlerin tedariki önceliklendiriliyor.

Altun, dört ana depo arasındaki koordinasyonla yedek parça tedarikini mümkün olduğunca hızlandırmayı ve müşterilerin operasyonel kayıplarını en aza indirmelerine destek olmayı hedeflediklerini belirtti.

SERVİS HATTI VE ZOOMLINK İLE KESİNTİSİZ İLETİŞİM

Zoomlion Türkiye, fiziksel servis organizasyonunu dijital iletişim kanallarıyla destekliyor. Şirketin **0212 900 87 69** numaralı servis hattına kolayca ulaşılabiliyor. Gelen talepler değerlendirilerek ilgili teknik ekiplerle koordinasyon sağlanıyor.

ZOOMLINK mobil uygulaması ise müşterilerin Zoomlion ile dijital kanallardan etkileşim kurmasına olanak tanıyor. Şirket, bu hizmetlerle makine kullanıcılarına daha erişilebilir bir satış sonrası destek sunmayı amaçlıyor

ELEKTRİKLİ VE HİBRİT MAKİNELERE YÖNELİK HAZIRLIKLAR SÜRÜYOR

Yeni nesil iş makinelerindeki teknolojik gelişmeler doğrultusunda teknik ekiplerinin yetkinliklerini artırmaya odaklanan Zoomlion Türkiye, özellikle


Harun ALTUN / Satış Sonrası Hizmetler Direktörü

elektrikli ve hibrit makinelerin gerektirdiği uzmanlıklara önem veriyor.

Yüksek voltaj sistemleri, batarya teknolojileri, elektronik kontrol üniteleri ve enerji yönetimi gibi alanlarda global üreticinin teknik bilgi birikiminden yararlanmayı hedeflediklerini belirten Altun, gelecek dönemde bölgesel servis kapasitesini güçlendirmeyi, teknik personelin uzmanlığını geliştirmeyi ve yedek parça organizasyonunun verimliliğini artırmayı öncelikleri arasında sıraladı.

Satış sonrası hizmetleri yalnızca arıza müdahalesiyle sınırlamadıklarını, periyodik ve önleyici bakıma da önem verdiklerini vurgulayan Altun, şirketin yaklaşımını şu sözlerle özetledi:

"Zoomlion Türkiye olarak hedefimiz, yalnızca güçlü makineler sunmak değil, o makinelerin arkasında duran güçlü bir hizmet organizasyonuyla müşterilerimizin her zaman yanında olmaktır." ■





DEVELON'DAN 32 TON SINIFINDA YENİ HAMLE: DX300LC-9

Develon, Series 9 akıllı ekskavatör ailesini 32 tonluk DX300LC-9 ile genişletti. Yüzde 8'e varan yakıt verimliliği artışı sunan yeni model; tam elektrohidrolik kontrol sistemi, yapay zekâ destekli güvenlik teknolojileri ve gelişmiş operatör destek sistemleriyle dikkat çekiyor.



DEVELON, Series 9 akıllı ekskavatör serisinin beşinci modeli DX300LC-9'u tanıttı. Serideki 23 tonluk DX230LC-9, 26 tonluk DX260LC-9, 37 tonluk DX360LC-9 ve 42 tonluk DX400HD-9 modellerine katılan yeni ekskavatör, tam elektronik hidrolik (FEH) teknolojisini entegre yapay zekâ çözümleriyle bir araya getiriyor. Geleneksel mekanik pilot kumandaların yerini alan elektrohidrolik kontrol sistemi, yüzde 8'e varan yakıt verimliliği artışı sağlıyor.

GÜÇLÜ MOTOR, YÜKSEK KAZI PERFORMANSI

DX300LC-9, 1.800 dev/dak'da 207 kW (278 HP) net güç üreten Develon DX08 motorla donatılıyor. Standart ön ekipmanıyla 7.305 mm maksimum kazı derinliğine ve 10.530 mm maksimum kazı erişimine ulaşan model, Develon'un açıklamasına göre 30 ton segmentinde en yüksek hidrolik debiyi ve üstün kaldırma performansını sunuyor.



Geliştirilmiş ses yalıtımı sayesinde kabin içi gürültü seviyesi 67 dBA'ya düşürülürken bu değerin pazardaki diğer makinelere kıyasla ortalama 3 dBA daha düşük olduğu belirtiliyor. Modelin süper uzun erişimli DX300S-LR-9 versiyonu ise önceki DX300S-LR-7'ye göre bir metre daha fazla erişim sağlıyor.

YAPAY ZEKÂ DESTEKLİ GÜVENLİK SİSTEMLERİ

DX300LC-9'un öne çıkan özelliklerinden biri, çalışma sahasındaki riskleri azaltmaya yönelik güvenlik teknolojileri. Altı kamera, radar sensörleri ve yapay zekâ destekli insan algılama teknolojisini birleştiren Smart Around View Monitor (SAVM), makine çevresinde 360 derecelik görüş sağlıyor.

Develon E-Stop sistemi, altı metreye kadar nesneleri algılayabiliyor ve dört metrelik tehlike bölgesinde bir insan tespit edildiğinde ekskavatörün dönüş veya yürüyüş hareketini otomatik olarak durdurabiliyor. Virtual Walls (Sanal Duvarlar) özelliği ise dijital çalışma sınırları oluşturarak bom veya kepçenin havai elektrik hatları ve yer altı engelleriyle temas etmesini önlemeyi hedefliyor.

Yeni model, operatörün işini kolaylaştıran çeşitli teknolojiler sunuyor.



Breaker Assist sistemi, hidrolik kırıcıda boşa darbeleri önleyerek aşınmayı azaltırken otomatik çalışma özelliği operatör yorgunluğunu hafifletiyor. Gerçek zamanlı tartım sistemi, kamyonların belirlenen ağırlık sınırlarına uygun yüklenmesini destekliyor. Kişiselleştirilebilir joystick kumandalarına sahip DX300LC-9'un kabininde, makine fonksiyonlarının yönetildiği 12 inçlik akıllı dokunmatik ekran bulunuyor. My Develon uygulaması üzerinden kullanılan Bluetooth dijital anahtar sayesinde kabin kilidi açılabiliyor, motor çalıştırılabiliyor ve klima uzaktan ayarlanabiliyor ■



HAMM'DAN ILIK ASFALTTA GERÇEK ZAMANLI SIKIŞTIRMA KONTROLÜ

Almanya'nın Olberode ile Christerode bölgeleri arasındaki L3161 yolunun yaklaşık 3,3 kilometrelik bölümünün yenilenmesinde, Smart Compact Pro donanımlı iki Hamm tandem silindir kullanıldı. Gerçek zamanlı asfalt yoğunluğuna göre sıkıştırmayı otomatik yöneten sisteme, operatörün süreci izlemesini ve elde edilen yoğunluğun belgelenmesini destekleyen Track Assist ve WPT Compacting çözümleri eşlik etti.



ILIK ASFALTIN daha hızlı soğuması, yol yapım ekiplerinin sıkıştırma için kullanabileceği süreyi daraltıyor. L3161 yolundaki asfalt aşınma tabakasının yenilenmesinde bu gereksinim, Hamm'ın gerçek zamanlı yoğunluk ölçümüne dayanan Smart Compact Pro sistemiyle ele alındı. Wirtgen Group makinelerinin görev aldığı çalışmada malzeme, önce Inline Pave yöntemiyle serildi ve ön sıkıştırması yapıldı. Ardından Smart Compact Pro ile donatılmış iki Hamm tandem silindir, yeni yüzeyin sıkıştırmasını gerçekleştirdi.

DAHA DÜŞÜK SICAKLIK, DAHA KISA SIKIŞTIRMA SÜRESİ

Ilık asfaltın serim sıcaklığı, geleneksel asfalt karışımlarına göre en az 20 °C daha düşük. Bu özellik, açığa çıkan zararlı buhar ve aerosol miktarını azaltıyor. Malzemenin daha hızlı soğuması ise optimum sıkıştırma için kullanılabilecek süreyi kısaltarak hassas zamanlamayı gerekli hâle getiriyor.

Hamm Dijital Çözümler Kıdemli Ürün Müdürü Dr. Axel G. Mühlhausen, bu koşulların daha kısa sıkıştırma şeritleri ve daha kısa sürede daha yüksek sıkıştırma gücü gerektirdiğini belirtiyor. Mühlhausen'e göre deneyimli operatörler dahi destekleyici sistemler olmadan bu gereksinimleri sürekli olarak karşılamakta zorlanabiliyor.

HER BANDAJ İÇİN OTOMATİK AYAR

Uygulamada homojen sıkıştırma elde etmek amacıyla kullanılan Smart Compact Pro, Realtime Density Scan aracılığıyla asfalt yoğunluğunu gerçek zamanlı olarak ölçüyor. Sistem, bu veriler doğrultusunda her bir bandajın sıkıştırma gücünü ve sıkıştırma modunu otomatik olarak ayarlıyor.

Otomatik kontrol sürecinde asfalt yoğunluğunun yanı sıra asfalt sıcaklığı, malzemenin soğuma davranışı, yerel hava verileri, tabaka türü ve kalınlığı ile farklı malzeme özellikleri de dikkate alınıyor. Ilık asfalta özel ön ayar ise sistemin bu malzemeye uygun parametrelere tek düğmeyle uyarlanmasını sağlıyor.

Bickhard Bau SE'de inşaat faaliyetlerinden sorumlu Andre Blättner, Smart Compact Pro'nun gerekli kaliteye ulaşılmasında önemli bir destek sunduğunu vurguluyor. Blättner, operatörlerin bulundukları noktada sıkıştırmaya devam etmeleri gerekip gerekmediğini gösteren anlık geri bildirimi özellikle değerli bulduğunu ifade ediyor.

OPERATÖR TABLETİNDEN TÜM YÜZEYİN YOĞUNLUK HARİTASINA

Şantiyede kullanılan Track Assist uygulaması, Smart Compact Pro'nun ölçtüğü asfalt yoğunluğu dâhil süreç ve performans verilerini gerçek zamanlı olarak operatörün tabletine taşıdı. Harita üzerinde görüntülenebilen bu bilgiler, operatörün sıkıştırmanın genel ilerleyişini takip etmesini sağladı.

WPT Compacting donanımlı silindirler ise performans verilerini kaydederek John Deere Operations Center platformuna aktardı. Bu veriler, şantiye yönetimine ayrıntılı raporlar hazırlama, noktasal analizler yapma ve kalite dokümantasyonu için standartlaştırılmış veri çıktıları oluşturma olanağı sunuyor.

Yoğunluk haritaları sayesinde, yüzeyin tamamında ulaşılan asfalt yoğunluğu izlenip belgelenebiliyor. Böylece Track Assist operatörün sahadaki çalışmasını desteklerken, WPT Compacting elde edilen sonuçların analiz edilmesi ve kayıt altına alınması için şantiye yönetimine araçlar sağlıyor.

HD+ VE HX SERİLERİNDE SUNULUYOR

Smart Compact Pro, Hamm'ın HD+ ve HX serisi tandem silindirlerinde sunuluyor. Şirketin açıklamasına göre gerçek zamanlı yoğunluk ölçümü, karot analizlerine duyulan ihtiyacı azaltıyor. Hamm, sistemin çatlak ve diğer erken hasarların daha az görülmesine ve yolların daha uzun ömürlü olmasına katkı sağlarken erken yenileme için ek harcama ihtimalini de azalttığını belirtiyor.

Mühlhausen, asfalt yoğunluğunun operatöre gerçek zamanlı olarak sunulmasının, özellikle sıkıştırma süresinin sınırlı olduğu ılık asfalt uygulamalarında önemli bir avantaj oluşturduğunu ifade ediyor. Sistemin sağladığı faydaları ise daha yüksek kalite ve verimlilik, daha az çift geçiş ve daha yüksek süreç güvenilirliği olarak sıralıyor. ■

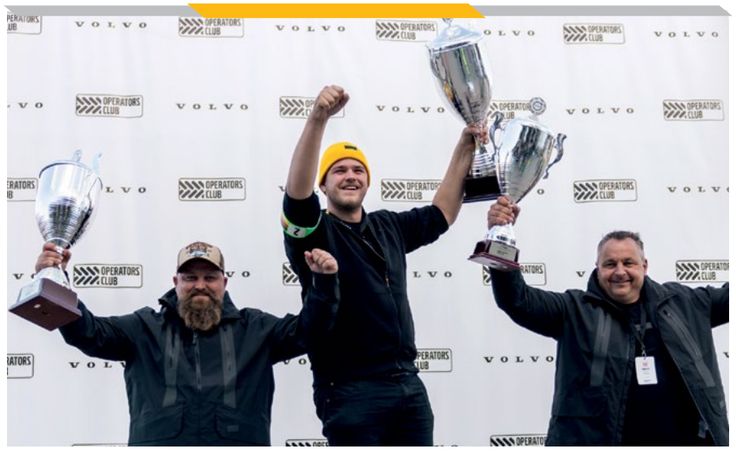






VOLVO OPERATÖRLERİ DÜNYA ŞAMPİYONLUĞU İÇİN HÜNERLERİNİ SERGİLEDİ: 2026'NIN KAZANANI YİNE BERNARD VOGT!

Volvo Construction Equipment (Volvo CE) tarafından İsveç'te düzenlenen 2026 Volvo Operators Club Finals, iş ve inşaat makineleri operatörlerinin yeteneklerini uluslararası arenaya taşıdı. Avrupa ve uluslararası pazarlardan 22 operatörün mücadele ettiği organizasyonda, Almanya'dan 23 yaşındaki Bernard Vogt üst üste ikinci kez şampiyonluğa ulaştı. Yarışmada operatörlerin hız ve hassasiyetlerinin yanı sıra makine hâkimiyetleri ve iş güvenliği becerileri de ön plana çıktı.



İŞ VE İNŞAAT makineleri sektöründe nitelikli operatör ihtiyacı giderek daha fazla önem kazanırken Volvo CE, operatörlük mesleğinin gerektirdiği uzmanlığı ve profesyonelliği bir kez daha gözler önüne serdi. 2-3 Ekim 2026 tarihlerinde İsveç'in Eskilstuna kentindeki Volvo CE Müşteri Merkezi'nde gerçekleştirilen Volvo Operators Club Finals, farklı ülkelerden gelen başarılı operatörleri zorlu makine uygulamalarında karşı karşıya getirdi.

Ulusal elemeleri geçerek finale katılmaya hak kazanan 22 operatör, iki gün boyunca eleme turları, yarı final ve final aşamalarında mücadele etti. Yaşları 23 ile 55 arasında değişen katılımcıların büyük çoğunluğunun 35 yaşın altında olması, sektörde yetişen yeni operatör kuşağını da ortaya koydu.

BERNARD VOGT, UNVANINI 26 SANİYELİK FARKLA KORUDU

Yarışma boyunca istikrarlı bir performans sergileyen Almanyalı Bernard Vogt, yarı finali ilk sırada tamamlamasının ardından finalde de rakiplerini geride bırakarak 2026 şampiyonu oldu. Vogt, ikinci sırayı alan Danimarkalı Sebastian Enevoldsen'in 26 saniye önünde yarışı tamamlarken Avusturyalı Konrad Herndler üçüncülüğü elde etti.

Henüz 23 yaşında olmasına rağmen iş ve inşaat makineleri sektöründe yedi yıllık deneyime sahip olan Vogt, aynı zamanda bu yılki organizasyonun en genç yarışmacısıydı. 2025 yılında kazandığı şampiyonluğu koruyarak üst üste ikinci kez zirveye çıkan genç operatörün başarısına, kendisi gibi Volvo Operators Club üyesi olan babası da Eskilstuna'da tanıklık etti.

Çocuk yaşlarda babasının yönlendirmesiyle iş makinelerine ilgi duymaya başladığını belirten Vogt, ikinci şampiyonluğun kendisi için daha da anlamlı olduğunu ifade etti. Operatörlük mesleğinde her gün farklı bir zorlukla karşılaşmayı ve önemli projelere katkı sunmayı sevdiğini vurgulayan Vogt'un gurur duyduğu çalışmalar arasında Almanya'daki Ems Nehri'nin doğal yapısının yeniden kazandırılmasına yönelik restorasyon projesi de bulunuyor.

DAMPERLİ KAMYON, LASTİKLİ YÜKLEYİCİ VE EKSKAVATÖRLERLE ZORLU MÜCADELE

Volvo Operators Club Finals 2026, operatörlerin yalnızca makineleri kullanma hızını değil, farklı çalışma koşullarındaki kontrol, hassasiyet ve tutarlılıklarını da ölçen uygulamalara sahne oldu.

Yarışmacılar ilk aşamada üç farklı disiplinde yeteneklerini gösterdi. "The Smooth Haul" adı verilen parkurda damperli kamyonla hassas sürüş becerileri sınanırken "Pole Position" etabında lastikli yükleyici kullanma yetenekleri değerlendirildi. "Grade Master" etabında ise ekskavatör operatörleri hünerlerini sergiledi.

Bu üç uygulamanın ardından yarışmacı sayısı önce 10 yarı finaliste, ardından beş finaliste düşürüldü.



Yarı finalde operatörlerden, hareket hâlindeki boule toplarını ekskavatör kovasıyla yakalayıp başka bir noktaya aktarmaları istendi. Finalde ise ataşman değiştirme, paletli yüklerin yüklenmesi ve bir yumurtanın son derece hassas bir makine hareketiyle kırılması gibi beceri gerektiren görevler gerçekleştirildi.

Bu uygulamalar, iş makinelerinde milimetrik kontrolün ve operatör deneyiminin önemini ortaya koydu.

İŞ GÜVENLİĞİ İLK KEZ RESMÎ CEZA UYGULAMASIYLA DEĞERLENDİRİLDİ

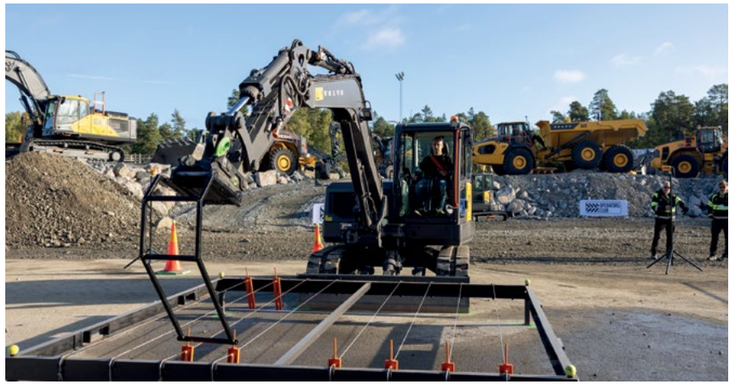
Bu yılki organizasyonun öne çıkan yeniliklerinden biri, iş güvenliğinin yarışma sonuçları üzerindeki etkisinin artırılması oldu. Tüm etaplar zamana karşı gerçekleştirilirken güvenlik prosedürlerinin ihlal edilmesi durumunda ilk kez resmî zaman cezaları uygulandı.

Böylece yarışmanın değerlendirme kriterleri arasında hız ve hassasiyetin yanı sıra güvenli çalışma alışkanlıkları da daha belirleyici hâle geldi.

Volvo CE Operators Club Müdürü Hanna Jaschke, organizasyonun temel amacının operatörlerin günlük çalışmalarında ortaya koydukları uzmanlık, hassasiyet ve profesyonelliği görünür kılmak olduğunu belirtti.

Jaschke, bu yıl iş güvenliğine daha fazla önem verdiklerini vurgulayarak başarılı bir operatörün doğruluk ve verimliliği güvenli çalışma uygulamalarıyla birleştirmesi gerektiğine dikkat çekti. Jaschke ayrıca Bernard Vogt'u ve tüm finalistleri sergiledikleri üstün beceriler nedeniyle tebrik etti.

2026 finalleri, modern iş makinelerinde yüksek performansın yalnızca makinenin teknik özellikleriyle değil, operatörün deneyimi, hassasiyeti, verimliliği ve güvenli çalışma becerileriyle de yakından ilişkili olduğunu bir kez daha ortaya koydu







PLATFORM GÜNLERİ 2026: SEKTÖR AYNI SAHADA, ORTAK GÜNDEM BÜYÜME VE GÜVENLİK

Personel yükseltici platform sektörünün üreticilerini, kiralama firmalarını, distribütörlerini, tedarikçilerini ve kullanıcılarını buluşturan Platform Günleri 2026, üç gün boyunca ticari görüşmelerden ürün lansmanlarına, operatör yarışmalarından mesleki eğitim çalışmalarına uzanan yoğun bir programa sahne oldu. 25 firma ve 30 markanın yer aldığı organizasyonu yaklaşık 1.500 kişi ziyaret etti.



17–19 EYLÜL 2026 tarihlerinde İstanbul Tuzla Autodrom'da gerçekleştirilen Platform Günleri 2026, personel yükseltici platform sektörünün farklı halkalarını aynı alanda buluşturdu. PLATFORMDER'in sektörün ortak gelişimi hedefi doğrultusunda, Hybrid İletişim organizasyonuyla ve Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği denetiminde gerçekleştirilen fuarda 25 firma ve 30 marka yer alırken, üç günlük ziyaretçi sayısı yaklaşık 1.500'e ulaştı.

Fuar alanındaki tablo, organizasyonun yalnızca makinelerin sergilendiği bir vitrin olmanın ötesine geçtiğini gösterdi. Katılımcı firmalar yeni ürünlerini sektör profesyonelleriyle buluştururken, ziyaretçiler de ekipmanları yerinde inceleme, ihtiyaçlarını doğrudan firma temsilcileriyle görüşme ve yeni iş bağlantıları kurma fırsatı buldu. Katılımcıların fuar süresince gerçekleştirdikleri satışlara ilişkin olumlu değerlendirmeleri de organizasyonun ticari yönünü öne çıkaran başlıklardan biri oldu.

BEŞ YILLIK BULUŞMA ARTIK RESMÎ FUAR TAKVİMİNDE

Açılış konuşmasında Hybrid İletişim Genel Müdürü Gökhan Kuyumcu,



Gökhan KUYUMCU / Hybrid İletişim Gen. Müd.



Saruhan GÜNAYDIN / PLATFORMDER YK. Bşk.

Platform Günleri'nin beş yıl önce başlayan yolculuğuna dikkat çekti. İlk organizasyonlardan bu yana farklı koşullarda sürdürülen etkinliğin bu yıl Türkiye'nin resmî fuar takvimine dâhil olmasının önemini vurgulayan Kuyumcu, sektörün ekonomik dalgalanmalara rağmen büyüme eğilimini koruduğunu ifade etti.

Kuyumcu, bu dinamizmi sektörün yatırımcı yapısı, üreticilerin gücü ve PLATFORMDER'in tanıtım çalışmalarıyla ilişkilendirirken, açılıştaki atmosferi de "sektörün bütün dinamizmini" yansıtan bir buluşma olarak tarif etti.

Bu vurgu, fuarın sahadaki görünümüyle de örtüştü. Üç gün boyunca stantlarda gerçekleşen ticari görüşmelere ürün lansmanları, kampanyalar ve çeşitli etkinlikler eşlik etti. LGMG Türkiye'nin açılışı da Platform Günleri kapsamında düzenlenen bir kokteylle duyuruldu.

"Güvenlikle rekabet etmeyiz"

Fuarın açılışında öne çıkan en güçlü mesajlardan biri ise güvenlik oldu.

PLATFORMDER Yönetim Kurulu Başkanı Saruhan Günaydın, sektörün temel işlevini yalnızca yüksekte çalışma imkânı sağlamakla sınırlamadı; doğru ekipman ve doğru uygulamanın insan hayatını koruyan bir sorumluluk olduğuna dikkat çekti.

Günaydın'ın konuşmasındaki "Güvenlikle rekabet etmeyiz. Güvenlikle birlikte yükseliriz" sözleri, açılışın ana mesajlarından biri oldu. Bir firmada kazanılan deneyimin başka bir firmadaki kazayı önleyebileceğini, bir yerde çıkarılan dersin başka bir yerde hayat kurtarabileceğini belirten Günaydın, güvenlik bilgisinin sektörün ortak kazanımı olması gerektiğini vurguladı.

Bu yaklaşım, Platform Günleri'nin sektörel buluşma kimliğine de farklı bir anlam yüklüyor. Rekabetin yoğun olduğu bir pazarda firmalar ürün, hizmet ve ticari performans açısından karşı karşıya gelirken; iş güvenliği söz konusu olduğunda ortak bilgi üretimi ve deneyim paylaşımı ön plana çıkıyor.

SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK SADECE ENERJİ TÜKETİMİ DEĞİL

Günaydın'ın açılış konuşmasında sürdürülebilirlik de geniş bir çerçevede ele alındı. Enerjinin verimli kullanılmasının yanı sıra ekipmanların doğru bakım yoluyla daha uzun süre kullanılabilmesi, kaynakların korunması ve insan kaynağına yatırım yapılması da bu yaklaşımın parçaları olarak sıralandı.

Fuar alanındaki "Geleceğin Ustaları Atölyesi" çalışması ise bu yaklaşımın somut örneklerinden birini oluşturdu.

Haydarpaşa Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi bünyesinde yürütülen projede öğrenciler, öğretmenlerinin rehberliğinde okulun revizyon merkezinde bakım ve onarımını yaptıkları personel yükseltici platformları yeniden kullanıma kazandırarak fuarda sergiledi. Böylece öğrenciler hem mesleki becerilerini sektör temsilcilerine doğrudan gösterme fırsatı buldu hem de ekipman ömrünün uzatılması ve kaynakların daha verimli kullanılması konusunda sahadan bir örnek ortaya koydu.







PLATFORMDER yönetimi de projeyi sektörün nitelikli insan kaynağı ihtiyacı açısından önemli bir yatırım olarak tanımlıyor. Açılış konuşmasında eğitim ile istihdam arasında daha güçlü bir bağ kurulması ve gençlerin sektöre kazandırılması hedefi özellikle vurgulandı.

OPERATÖRLER SAHADA, ÇOCUKLAR LEGO BAŞINDA

Platform Günleri 2026'nın programı ticari görüşmeler ve eğitim başlıklarıyla sınırlı kalmadı.

Quadromac sponsorluğunda gerçekleştirilen operatörler yarışması sektör çalışanlarını sahada bir araya getirirken, ilk üç sırayı alan katılımcılara ödülleri fuarın son gününde verildi. İstanbul Vinç sponsorluğundaki "Soruyu Bil Hediyeyi Kap" yarışması ziyaretçilerin katılımını artıran etkinliklerden biri olurken, son gün Quadromac standında çocuklara yönelik bir LEGO yarışması da gerçekleştirildi.

Bu etkinlikler, teknik ve ticari bir sektör fuarının farklı yaş ve meslek gruplarından ziyaretçiler için daha etkileşimli bir buluşmaya dönüşmesine katkı sağladı.

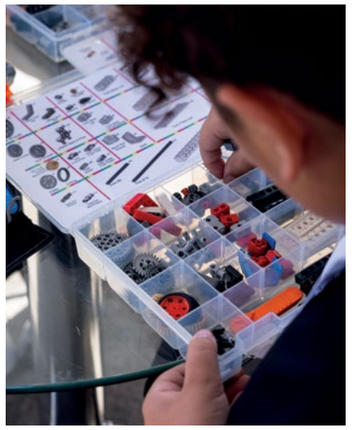
YERLİ ÜRETİM VE ULUSLARARASI İŞ BİRLİKLERİ GÜNDEMDE

PLATFORMDER'in gelecek vizyonunda yerli üreticilerin görünürlüğünün artırılması ile uluslararası iş birliklerinin geliştirilmesi de öne çıkan başlıklar arasında yer aldı. Günaydın, dünyada benzer alanlarda faaliyet gösteren kuruluşlarla iş birliklerinin sürdürüldüğünü belirtirken, gençlerin sektöre kazandırılmasını da geleceğe dönük çalışmaların temel unsurlarından biri olarak gösterdi.

Açılış törenine siyasi partilerin ilçe başkanları ve başkan yardımcılarının da katılması, sektörün farklı çevrelerle kurduğu temasın bir başka göstergesi oldu. Tören sonrasında stantları ziyaret eden temsilciler, katılımcı firmaların ürün ve faaliyetleri hakkında bilgi aldı.

Üç günün ardından geriye yalnızca sergilenen makineler ya da yapılan satışlar kalmadı. Platform Günleri 2026; güvenli çalışma kültürü, nitelikli insan kaynağı, ekipmanların daha uzun ömürlü kullanılması, yeni yatırımlar ve uluslararası iş birlikleri gibi sektörün önündeki temel başlıkların aynı zeminde konuşulduğu bir buluşmaya dönüştü.

Fuarın açılışında yapılan "birlikte büyüme" ve "güvenlikle birlikte yükselme" vurguları düşünüldüğünde, Platform Günleri'nin gelecek yıllardaki iddiası da netleşiyor: Sektörün yalnızca ürünlerini değil, ortak meselelerini ve geleceğini de aynı platformda buluşturmak ■





NEW HOLLAND CONSTRUCTION

İŞTE FIRSAT, İŞTE KAZANÇ!

Ödeme fırsatlarıyla işinize değer yükleyin! Size en uygun ödeme seçeneklerinden birini seçin, avantajlarla dolu kampanyamızın fırsatlarından hemen yararlanın.

%25 PEŞİNAT
24 AY VADE
%0 FAİZ

%0 PEŞİNAT
36 AY VADE
%0 FAİZ

Koç 100

Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için
444 56 35 numaralı telefondan bizimle iletişime geçebilirsiniz.

CNH

SEKTÖR REHBERİ

	FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLIFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
					FAALİYET ALANI									
1	ACARLAR MAKİNE	Haulotte, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 581 49 49	www.acarlarmakine.com				•				•		
2	ADV KULE VİNÇ	FM Gru S.R.L.	0216 580 86 12	www.advmakine.com.tr			•							
3	AKM İŞ MAKİNALARI	FAE, Demir Gezegen	0216 518 03 00	www.demirgezegen.com	•					•		•		
4	ALFATEK	Rammer-Sandvik	0216 660 09 00	www.alfatekturk.com						•				
5	ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 341 45 30	www.ansanhidrolik.com.tr			•	•						
6	ASCENDUM MAKİNA	Volvo CE, LGMG, Ning Service, Metso, Sany	0850 360 12 72	www.ascendum.com.tr	•		•			•	•	•		
7	ASKO GLOB ALL İSTİF MAKİNALARI	Doosan, Mitsubishi	444 27 67	www.askogloball.com		•					•	•		
8	ASKO GLOB ALL İŞ MAKİNALARI	Develon, Rubble Master	444 27 67	www.askogloball.com	•					•	•	•		
9	ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 581 05 81	www.atlascopco.com.tr	•					•	•	•		
10	AYTUĞLU DİZEL	Cummins, FP Diesel, PAI Industries, Pro Power Product	0216 410 80 52	www.aytuglu.com								•		
11	BEMTAŞ KULE VİNÇ	Soima	0216 494 55 27	www.kulevinc.com			•							
12	BETONSTAR	Betonstar	0232 868 56 00	www.betonstar.com	•							•		
13	BORUSAN CAT	Cat® İş Makinaları	444 12 28	www.borusancat.com	•					•	•	•		•
14	BOSKAR	Cat® Lift Trucks, Tennant	0216 417 81 89	www.boskar.com.tr		•						•		
15	CERMAK	Takeuchi, Schaffer	0212 671 57 44	www.takeuchi.com.tr	•					•		•		
16	CEYLİFT	Ceylift	0322 394 39 00	www.ceylift.com		•						•		
17	CEYTECH	Ceytech	0322 394 39 00	www.cey-tech.com						•				
18	CEYTREYLER	Ceytreyler	0322 394 39 00	www.ceytreyler.com					•					
19	ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Subaru, ZOB, Orlaco, Kigis, Moba, Mann, ZF	0216 4559544	www.cozum-makina.com								•		
20	ÇUKUROVA ZİRAAT	Çukurova, Clift, Çimsataş	0216 625 15 00	www.cukurovaziraat.com.tr	•	•				•		•		•



	FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLIFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
					FAALİYET ALANI									
21	DAS OTOMOTİV	Tadano, Cimolai	0216 456 57 05	www.dasoto.com.tr	•		•					•		
22	ELS LIFT	ELS	0224 241 30 90	www.elslift.com				•				•		
23	ENKA PAZARLAMA	Hitachi, XCMG, Heli, TCM, Palfinger, Tana, Bell, Hsc, Okada, Shantui, Mitsubishi, Sdmo	0216 446 64 64	www.enka.com.tr	•	•	•			•	•	•	•	•
24	FORD TRUCKS	Ford Trucks	444 36 73	www.fordtrucks.com.tr					•			•		
25	FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Rotobec	0262 7249737	www.forsen.com.tr	•		•			•		•		
26	GALEN GROUP	Galen	0312 815 46 94	www.galengroup.com.tr		•		•		•		•		
27	GLOBAL LIFT	Genie	0262 658 12 38	www.globalmakinaservis.com				•				•		
28	GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 267 09 94	www.goker.com.tr	•							•		
29	GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Güriş, Furukawa, Schwing, Soilmec, Merlo, Robit	0216 305 05 57	www.gurisendustri.com	•					•		•		•
30	HASEL İSTİF MAKİNALARI	Linde, Combilift, Rentlift, Kobelco	0850 550 0 444	www.hasel.com	•	•				•	•	•		
31	HASEL İŞ MAKİNALARI	Hyundai, Bobcat	0850 260 04 04	www.hasel-hyundai.com	•					•	•	•		
32	HİDROKON	Hidrokon	0332 444 88 11	www.hidrokon.com			•	•				•		
33	HİDROMEK	Hidromek	444 64 65	www.hidromek.com.tr	•					•		•		
34	IMER-L&T	Imer-L&T	0382 266 23 00	www.imer-lt.com.tr						•				
35	İNAN MAKİNA	MTB	0282 768 25 00	www.mtbbreakers.com	•			•		•		•		
36	JUNGHEINRICH	Jungheinrich	0850 822 58 64	www.jungheinrich.com.tr		•					•	•		
37	KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Thwaites	0216 593 93 00	www.kalemakina.com.tr	•					•		•		
38	KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, Goldhofer	0312 394 43 00	www.karun.com.tr	•		•			•		•		
39	KARYER TATMAK	Dynapac, Sunward, Heli, Rasco, Doppstadt, Ipc Gansow	0216 383 60 60	www.karyer-tatmak.com	•	•		•			•	•		
40	KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 395 46 59	www.kentselmakina.com	•					•		•		

	FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLIFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
41	LASZIRH	Laszırh	0212 771 44 10	www.laszirh.com						●		●		
42	LIEBHERR	Liebherr	0216 453 10 00	www.liebherr.com	●		●			●		●		
43	LOVOL TÜRKİYE	Lovol	0216 560 20 40	www.lovolturkiye.com.tr	●							●		
44	MAATS	Manitou, Hammerhead, Mastenbroek, Mathey Dearman, Liftex, Spy	0312 354 33 70	www.maats.com.tr	●	●		●			●	●		
45	MAKLİFTSAN	Hangcha	444 65 53	www.makliftsan.com.tr		●					●	●		
46	MARUBENİ DAĞITIM VE SERVİS	Komatsu, Volvo Trucks, Bomag, Dieci, Crown, Platinum Rent, Platinum Used, Montabert	0 216 547 24 00	www.marubeni-tr.com	●	●		●	●	●	●	●		●
47	MEKA BETON SANTRALLERİ	Meka	0312 397 91 33	www.mekaglobal.com	●							●		
48	MERCEDES-BENZ TRUCKS	Mercedes	0212 867 30 00	www.mercedes-benz.com.tr					●			●	●	●
49	METALOKS	Metaloks	0312 394 16 92	www.metaloks.com.tr						●	●	●		
50	MST İŞ MAKİNALARI	Mst	0216 453 04 00	www.mst-tr.com	●	●					●	●		●
51	OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 365 58 91	www.ommuhendislik.com.tr						●	●	●		
52	ÖZİSMAK	Heli, SMZ	0212 549 13 39	www.ozismak.com		●	●	●		●	●	●		
53	PAKSOY	Topcon	0850 333 75 79	www.paksoyteknik.com.tr										●
54	PALME MAKİNA	Palme	0312 385 95 34	www.palmemakina.com	●					●	●			
55	Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 484 08 00	www.pimakina.com.tr	●		●		●		●			
56	POWER TK	Perkins	0216 594 59 59	www.powertk.com.tr								●		
57	PUTZMEISTER SANY	Putzmeister	0282 735 10 00	www.putzmeister.com.tr	●					●		●		
58	QUADROMAC	Lgmg	0533 570 39 81	www.quadromac.com				●				●		
59	QUICKLIFT	Yale	0216 290 28 28	www.yaleturkiye.com		●						●		
60	REKARMA	Giant, Holmac, Multione, Agria, Thuban, Kwern, Crown	0216 593 09 42	www.rekarma.com.tr	●	●	●	●		●		●		

	FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLIFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
61	RENAULT TRUCKS	Renault	0216 524 10 00	www.renault-trucks.com.tr					●			●		
62	SCANIA	Scania	0262 676 90 90	www.scania.com.tr					●			●	●	
63	SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb	0216 352 00 00	www.sif.com.tr	●			●		●	●	●		
64	STILL ARSER	Still	444 66 71	www.still-arser.com.tr		●					●	●		
65	TECERİST	Yuchai, Yangft, Juhe, Acedo	0 530 447 92 01	www.tecerist.com	●							●		
66	TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 564 02 00	www.tirsan.com.tr					●			●	●	
67	TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 590 06 06	www.toyota-forklifts.com.tr		●					●			
68	TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yale Yanmar, Fuchs, Astra, Finlay, Terex RT, Mtg, Sumoil	0216 560 20 20	www.tsmglobal.com.tr	●	●	●	●	●		●	●		
69	TURKUAZ MAKİNE	Ausa	0216 471 29 90	www.turkuaz1makine.com	●					●	●	●		
70	TÜNELMAK	Tünelmak	0216 561 09 90	www.tunelmak.com.tr	●				●	●		●		
71	TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 233 33 33	www.turktraktor.com.tr	●					●		●		●
72	TYSİM TÜRKİYE	Tysim	0 542 361 13 62	www.tysim.com.tr	●			●				●		
73	URCAN MAKİNA	Magni, Ascom, Abi, Locatelli, Terex TC	0216 572 50 90	www.urcan.com.tr	●		●					●		
74	UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Sinobom, Kato	0216 425 88 68	www.uygunlar.com	●	●	●			●		●		
75	UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar, Sinobom platformlar	0216 582 00 40	www.uzmanlarplatform.com			●					●		
76	VOLVO PENTA	Volvo motor	0216 655 75 00	www.volvopenta.com								●		
77	WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 574 04 74	www.wackerneuson.com.tr	●					●		●		
78	WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 485 39 39	www.wirtgen-group.com/ankara	●					●		●		
79	ZOOMLION TÜRKİYE	Zoomlion	444 1 157	www.zoomlion.com.tr	●	●	●					●		

Kolayca Kirala

makinaparkuru.com

Türkiye'nin İlk İş Makinası Kiralama Dijital Platformu

Makina Parkuru Tarafından Önerilen Aylık Kirlama Bedeli Fiyat Listesi

ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK	AYLIK KİRA BEDELİ (+KDV)
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1-4 Ton	60.000-75.000
	4-9 Ton	65.000-85.000
	9-15 Ton	90.000-150.000
	20-23 Ton	140.000-180.000
	25-33 Ton	180.000-220.000
	35-42 Ton	360.000-400.000
	50 Ton	400.000-450.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15-25 Ton	200.000-240.000
BEKO LODER (Kazıcı ve Yükleyici)	Küçük Teker	100.000-120.000
	Büyük Teker	110.000-140.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER	16-20 Ton	200.000-240.000
	24 26 Ton	250.000-300.000
	30-35 Ton	300.000-350.000
MİNİ YÜKLEYİCİ	65hp-100hp	90.000-110.000
TELESKOPİK YÜKLEYİCİ (Telehandler)	6m	110.000-140.000
	7m-9m	145.000-170.000
	10m-12m	150.000-195.000
	13m-18m	200.000-240.000
	>18m	250.000-300.000
ASFALT SİLİNDİR	2T-4T	60.000-75.000
	9T-13T	90.000-120.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	3T-4T	70.000-80.000
	13-16 Ton	80.000-100.000
GREYDERLER	138hp-160hp	180.000-240.000
	160hp-200hp	200.000-300.000
DOZERLER	20-30 Ton	350.000-450.000
	30-40 Ton	450.000-650.000
HİYAP (ARAÇ ÜSTÜ) VİNÇ	25-40 Ton	200.000-300.000
	> 40 Ton	>250.000
MOBİL (TELESKOPİK) VİNÇ		500.000-750.000
KULE VİNÇLER		180.000-250.000
DİZEL FORKLİFT	0-3,5 Ton	30.000-45.000
	4T-7 Ton	45.000-70.000
	9T-11 Ton	75.000-95.000
AKÜLÜ FORKLİFT (Elektrikli Forklift)	1,5-2,5 Ton	35.000-40.000
	3,0-4 Ton	40.000-45.000
REACH TRUCK	1,6 -2,5 Ton	30.000-40.000
KIRKAYAK KAMYON		150.000-250.000
ON TEKER KAMYON		170.000-225.000
SU TANKERİ (ARAZÖZ)	15-22 Ton	150.000-200.000
BETON MİKSERİ	9m³-12m³	200.000-250.000
KOMPAKTÖR		25.000-40.000
KOMPRESÖR		35.000-50.000
MAKASLI PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	8m-12m	20.000-30.000
MAKASLI PLATFORM(DİZEL)	12m14m	30.000-45.000
TELESKOPİK PLATFORM(DİZEL)	200m-26m	100.000-125.000
EKLEMLİ PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	16m-18m	60.000-80.000
KAYA DELİCİ (ANKRAJ)		300.000-400.000

Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. İcap hükmünde değildir.
Fiyatlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız.

0530 549 8699

in : makinaparkuru

makina parkuru

www.sif.com.tr



ADRES ESKİ, YÜZÜMÜZ YENİ!

Şimdi SİF deneyimi, yenilenen dijital yüzüyle karşınızda.
İhtiyacınız olan ürün, hizmet ve çözümlere daha hızlı,
daha kolay ve daha akıcı bir deneyimle ulaşın.

4444 743 (SİF)

SİF JCB

KIŞIN İŞİNİZ DEVAM ETSİN
ÖDEMELERİNİZ BEKLESİN!

İLK KİRA VE PEŞİNATTAN SONRA
4 AY ÖDEME MOLASI!

24 AY	**%0**	**%0**
€ ÖDEME	**FAİZ**	**PEŞİNAT**
12 AY	**%20**	**%30**
₺ ÖDEME	**FAİZ**	**PEŞİNAT**



DETAYLI BİLGİ İÇİN BİZİMLE İLETİŞİME GEÇEBİLİRSİNİZ.

**Kampanyamız 30 Kasım 2026 Tarihine Kadar Geçerlidir.*

**Alıcının kredi değerlendirmesi sonucunda, ilgili leasing firması peşinat tutarını değiştirme hakkına sahiptir.*

Loder, ekskavatör ve kompakt ekskavatörlerde geçerlidir.